

# Trabajo Fin de Grado

La emigración china a Europa: El caso de España

Autora

Miao Li ZHOU

Director

Dr. Luis Antonio Sáez Pérez.

Facultad de Economía y Empresa

2015



**Autora:** Miao Li ZHOU

**Director:** Dr. Luis Antonio Sáez Pérez

**Título:** La emigración china a Europa: el caso de España

**Titulación:** Grado en Economía

**Modalidad de trabajo:** Trabajo relacionado con el ámbito de la Economía Aplicada dirigida a los estudiantes.

*Art. 4 e) del Acuerdo de 10 de julio de 2013 de la Junta de la Facultad de Economía y Empresa de la Universidad de Zaragoza por el que se aprueba la normativa para la elaboración del Trabajo fin de Grado y Máster de la Facultad de Economía y Empresa de la Universidad de Zaragoza*

## **RESUMEN**

El crecimiento de la población china de ultramar es un fenómeno planetario que caracteriza la actual globalización. Sin embargo, la bibliografía es escasa y no existen informes ni estadísticas oficiales de su gobierno. Atraída por esa importancia y ese vacío, deseo profundizar en las razones de dichas migraciones hacia Europa y, en concreto, España.

Aplicaré conocimientos del Grado relativos a Teoría de Juegos, enfoques microeconómicos sobre las familias y las migraciones, así como cuestiones de Economía Regional y Local. Con ellos describiré los retos de la comunidad china inmigrante: su capacidad emprendedora; el impacto en los lugares de origen, ese mundo rural chino profundo conectado a occidente por sus oriundos; la organización familiar como estructura productiva y afectiva, con el difícil papel de la mujer y descendientes; la importancia del capital social y la reputación entre los paisanos para sacar adelante sus negocios; el cambio de valores a lo largo del proceso migratorio, desde una mentalidad patriarcal procedente de un Estado marxista autoritario a la de una sociedad abierta.

Finalmente, se deduce que el proceso del retorno a China no es estable en el largo plazo, y que queda mucho margen para mejorar la legislación migratoria en la materia.

## **ABSTRACT**

The growth of the overseas Chinese population is a global phenomenon that characterizes the current globalization. However, the literature is scarce and there are no reports or official statistics of its government. Attracted by the importance and the void, I delve into the reasons for such migration to Europe and in particular Spain.

Grade I will apply knowledge relating to game theory, microeconomic approaches on families and migration as well as issues of Local and Regional Economy. With them I will describe the challenges of the immigrant Chinese community: its entrepreneurial capacity; the impact on the places of origin, the Chinese countryside deep connected to the West for his hometown; family organization as productive and affective structure, with the difficult role of women and offspring; the importance of social capital and reputation among the peasants to get their business; changing values along the migration process from a patriarchal mentality from a Marxist authoritarian state to an open society.

Finally, it follows that the process of returning to China is not stable in the long term, and that there is much scope for improving the immigration legislation

## ÍNDICE

1.	INTRODUCCIÓN	4
2.	LA EMIGRACIÓN CHINA A EUROPA	5
2.1	LOS MOVIMIENTOS MIGRATORIOS INTERNACIONALES	5
2.2	TIPOLOGÍA DE EMIGRANTES	7
2.3	¿POR QUÉ DECIDEN EMIGRAR?	8
2.3.1	Características generales de los inmigrantes chinos en Europa	15
2.3.2	El misterio del capital social en el negocio chino: las ayudas mutuas	17
2.4	LA SITUACIÓN AMBIVALENTE DE LOS INMIGRANTES ILEGALES	19
3.	LA INMIGRACIÓN CHINA EN ESPAÑA: 1991 -2014	22
3.1	RASGOS GENERALES DE LOS INMIGRANTES CHINOS EN ESPAÑA	22
3.2	FACTORES DE ATRACCIÓN Y FACTORES DE EXPULSIÓN	24
3.2.1.	Factores de expulsión	24
3.2.2.	Factores de atracción	27
3.3.	LA DISTRIBUCIÓN GEOGRÁFICA Y SUS PRINCIPALES ACTIVIDADES ECONÓMICAS	28
3.3.1.	Efectos externos ocasionados por las actividades económicas de los inmigrantes chinos	32
3.4.	EL GRADO DE INTEGRACIÓN SOCIAL	34
3.5.	¿ES EL NEGOCIO FAMILIAR UN MODELO EFICIENTE?	37
3.5.1.	El papel de la mujer china	43
3.6.	LA POLÍTICA DE INMIGRACIÓN ESPAÑOLA	46
4.	LA PERSPECTIVA GENERAL DEL RETORNO A CHINA	49
5.	CONCLUSIONES Y DISCUSIÓN	54
6.	BIBLIOGRAFÍA	58
	ANEXO I. LAS CARACTERÍSTICAS BÁSICAS DE CHINA	60
	ANEXO II. LA POBLACIÓN CHINA EN ESPAÑA	67
	ANEXO III. LA EMIGRACIÓN CHINA EN ARAGÓN	68

## 1. INTRODUCCIÓN

En la actualidad, el crecimiento de China es un tema muy relevante, así como su demografía, causa y consecuencias del mismo. La presencia de su población en cualquier lugar del mundo resulta familiar desde hace tiempo, reconocida como una comunidad amable y laboriosa. Pero su consideración queda simplificada en una serie de estereotipos sobre su comida, su forma de ser laboriosa, la importancia de la familia, etcétera, y casi siempre caricaturizada. Sin embargo, detrás de esos tópicos hay un número importante de personas y familias que desean integrarse y contribuir al desarrollo de la sociedad que los acoge, de una manera constructiva y equitativa. Como ciudadana china, a través de este trabajo me gustaría profundizar con rigor en el análisis de su presencia, por qué vienen y por qué se van, utilizando los conocimientos aprendidos durante el Grado, tomando como ejemplos el caso español.

El trabajo que sigue parte de las siguientes cuestiones, difíciles de afrontar por la cantidad de información que requieren, pero también porque apuntan a comportamientos aparentemente contradictorios, que forman parte de los más hondos de la personalidad, como es dónde desea uno vivir y llevar a cabo su proyecto vital.

Así, si China<sup>1</sup> está creciendo, el nivel de vida en casa cada vez es mejor, ¿por qué todavía hay gente que quieren emigrar fuera del país? ¿Por qué gran parte de los que ya estaban fuera no regresaron cuando sucedió la crisis financiero internacional? Y también, ¿Cómo evoluciona la perspectiva de retorno después del año 2008?

Para sistematizar este análisis, la estructura del trabajo es la siguiente. En el segundo epígrafe se describen los movimientos a Europa con un breve repaso histórico, para introducir los modelos teóricos y factores de atracción y expulsión, que permitan interpretar los diferentes tipos de migraciones que suceden y sus causas. Un punto importante será la situación tanto legal como ilegal. En el epígrafe 3 nos detenemos en España, aplicando diferentes enfoques económicos en su estudio. En particular

---

<sup>1</sup> Dadas las limitaciones de espacio, los datos básicos de China son comentados en el Anexo I.

queremos sistematizar con una aproximación analítica rigurosa los típicos negocios familiares de los inmigrantes chinos y sus competencias en el mercado laboral española. En el epígrafe 4, con las explicaciones anteriores vamos a abordar de forma directa la cuestión de la perspectiva de retorno y el último epígrafe cierra con las conclusiones y cómo mejorar la competencia China en el nivel internacional y su integración social.

## **2. LA EMIGRACIÓN CHINA A EUROPA**

En este apartado empezamos con una breve historia sobre los movimientos migratorios internacionales para posteriormente describir de manera razonada de los tipos generales de emigrantes. En el tercer punto describimos dentro del marco teórico la “causa” de la emigración y sus consecuencias relevantes, aplicando el análisis coste-beneficio de la decisión de emigrar, no solo en la perspectiva microeconómica, sino también en un nivel macro. Dentro de este tercer punto también tratamos las características generales de emigrantes, tales como el lugar procedencia, y la competencia de los negocios chinos en Europa: el porqué de su mejor adaptación, y capital social. En el último punto vamos a analizar la situación de los inmigrantes ilegales en la UE.

### **2.1. LOS MOVIMIENTOS MIGRATORIOS INTERNACIONALES**

Hoy el día, China no sólo protagoniza la economía internacional sino que también es uno de los países de mayor movimiento migratorio internacional. En el año 1985 se promulgaba la ley migratoria, por la que todos los ciudadanos tenían derecho a emigrar. Hasta 2013, los emigrantes chinos fueron 50 millones.

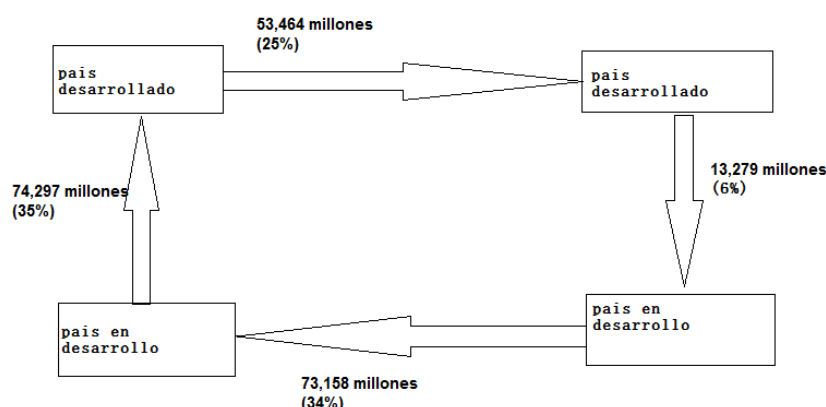
Las migraciones a tierras lejanas son un fenómeno muy arraigado en clima, existente ya hace más de 647 años, antes de la dinastía Yuan. En su etapa moderna podemos dividir en tres etapas de la ola de emigración desde que empezó la reforma y apertura al exterior. Porque desde 1949 hasta 1977, la inmigración fue controlada por un Estado comunista que prohibía emigrar al extranjero.

La primera etapa comprende el inicio de reforma y la apertura de la emigración en el último cuarto del siglo pasado, (1979-1989). Muchas personas emigraban ilegalmente por motivos laborales, y había otra gran cantidad de personas que eran estudiantes. Sus principales destinos fueron Estados Unidos, Canadá, Nueva Zelanda, Singapur, Hong Kong y Malasia. Es decir sobre todo América del norte y el sudeste de Asia

La segunda etapa fue desde finales de los años 80 hasta fines del siglo pasado (1990-1999). Muchos países desarrollados comenzaron a abrirse a la entrada de inmigrantes chinos, como Australia y Reino Unido. En este periodo la mayoría de los nuevos destinos están en el continente europeo, aunque también hay otros nuevos lugares como Tailandia y Japón.

La tercera etapa es lo que transcurre en actualidad, ya en el siglo XXI, que se caracteriza por una importante participación de los inmigrantes de élite, los de inversión y los de alta cualificación. Sus principales destinos son Europa, América del Norte y del Sur, África y Oceanía. Es decir, casi todo el mundo excepto la zona tan conflictiva de Oriente, de los países musulmanes. También forma parte de este grupo los postgraduados que se quedan en los países de destino atraídos por una mejor carrera profesional.

**Grafico 2.1. Los flujos migratorios mundiales en 2010**



Fuente: Organización Internacional Migratoria

En la actualidad, Estados Unidos es el primer destino. Hasta 2010, había un total



de 4,3 millones. El fenómeno de los chinos de ultramar está extendido en el ámbito internacional e influye de manera muy significativa en el ámbito económico, social, cultural y político de los países a donde llegan, no solo por las aportaciones en las inversiones y su fuerza laboral, sino también por el cambio de visión, en particular su capacidad de ser emprendedores.

Según el Informe de Migración Internacional China publicado por el Center for China and Globalization, gráfico 2.1, el flujo de inmigrantes se dirige “Sur-Norte” y “Sur”. También hay una tendencia a incrementar la migración desde países desarrollados hacia país en desarrollo, y la mayoría de estos casos son inversores y comerciantes. Esto último sucedería con los chinos que emigran hacia África.

## **2.2. TIPOLOGÍA DE EMIGRANTES**

No existe una clasificación uniforme para los emigrantes chinos internacionales. Pero podemos distinguir entre HuaRen, HuaQiao y HuaYi según las diferentes nacionalidades que ostentan.

HuaRen: se refiere a los que han obtenido la nacionalidad del país donde residen y que según su condición jurídica ya se han convertido en extranjeros. Disfrutan del mismo derecho y protección jurídica que los nativos.

HuaQiao: son los que han obtenido el permiso de residencia de larga duración o permanente, pero todavía conservan la ciudadanía china.

HuaYi: se trata de la segunda generación de HuaRen y HuaQiao. La nacionalidad es determinada por las leyes del país nacimiento. La mayoría elige la nacionalidad extranjera, pero también incluye los que han elegido la nacionalidad china

Según la legalidad o situación administrativa, también podemos dividir en cinco tipos:

- La emigración totalmente legal.
- La emigración con el pasaporte legal pero con la entrada de ilegal.
- La emigración ilegal. Pero que ha conseguido legitimar su entrada para quedarse.

- La emigración totalmente ilegal tanto en la salida como en la entrada.
- La emigración parcialmente ilegal, que ha conseguido la condición y papeles para solicitar y esperar un estatus legal.

De acuerdo con la causa de la migración, podemos clasificarlas de la siguiente manera:

- La migración de reunificación familiar.
- La migración cualificada, se refiere a los profesionales.
- La migración de inversión, de directivos y empresarios.
- La migración laboral, generalmente son de bajos cualificación, y normalmente su permiso de residencia no es permanente
- La migración ilegal, para obtener beneficios económicos y la mejora en la condición de vida; su motivación suele ser laboral, con escasos estudios.
- Los estudiantes inmigrantes, que acaban estudios de doctorado o máster y se han quedado al país residente a trabajar.

Aparte de las tipologías anteriores, también podemos clasificar según la duración: temporal o permanentes, el temporal puede cambiar a permanente si cumple todos los requisitos, y los permanentes puede solicitar la nacionalidad extranjera.

### **2.3. ¿POR QUÉ DECIDEN EMIGRAR?**

La emigración hacia Europa fue protagonista de la segunda etapa, especialmente al final de la Guerra Fría, tras la caída del muro. Con el paso del tiempo, la diáspora china en este continente logra un cambio fundamental al evolucionar de mano de obra de baja cualificación hasta la inmigración de inversión, inmigración cualificada y de tecnología diversificada. Es decir, pasan de ser emigrantes con dificultades económicas, a ser emigrantes ricos con finalidad de invertir en sectores productivos y buscar la mayor rentabilidad en los negocios. Este fenómeno en largo plazo supondría una amenaza para China, ya que perdería su talento y capacidad emprendedora. A partir de 2013, el número de inmigrantes chinos en Europa fue aproximadamente de entre 3 a 3,6

millones, distribuidos principalmente en el Reino Unido, Alemania, Francia, Rusia, Italia, Holanda, Hungría y España.

Aisa, R. *et al.* (2007), desde una perspectiva microeconómica explican la migración como una elección individual racional y se detecta que existen diferentes fuerzas que puede adelantar el momento de migración como la ventaja económica en términos del crecimiento del consumo en el país de destino, y otras que la retrasan, como la reducción del coste de migración a través de la consolidación de redes. La combinación de los distintos factores conduce a la posibilidad de que la decisión individual óptima sea retrasar el momento de salida hasta una cierta edad. De acuerdo con ello, debería suceder en una edad superior a los 25 años, pero hay que tener en cuenta, aunque se decide por el propio individuo y sus familias, también está influyendo la situación económica y el bienestar del país de llegada y de salida. Cuando el beneficio supera al coste es el momento que deciden a emigrar; y los beneficios no solo consisten en el cálculo del presente, sino también en la perspectiva futura.

Vamos a ver las causas principales que influye positivamente la decisión de la emigración en un nivel global.

#### **- Cadenas y redes migratorias**

Para escapar de la pobreza se deciden a emigrar, e incurren en unos costes monetarios, como de transporte, alojamiento y otros costes psicológicos, ya que tienen que separarse de familiares e ir a un sitio desconocido. Muchas veces, los campesinos o familias pobres no son capaces de pagar el pasaje, pero este inconveniente puede vencerse. Eso es lo que llamamos la migración en cadena: los que les han precedido enviaban información y dinero para financiar su viaje y les proporcionan alojamiento y manutención hasta que encuentran el trabajo en los países destinos. En la mayoría de esos casos esos agentes receptores son amigos y compatriotas, que generan un importante capital social y relacional.

Este es uno de los motivos que presenta mayor peso en la decisión de emigrar. Ha habido muchos estudios académicos sobre esta teoría, como Hugo, (1981), Taylor,

(1986, Massey y García España, (1987) y Gurak y Caces (1992), que explican el papel de las redes. Se afirma en que la existencia de éstas permite la disminución de los costes y riesgos de desplazamiento, e incrementa los deseados beneficios económicos.

#### **-. Desequilibrios económicos**

Dada la divergencia en salarios, productividad y la paridad del poder adquisitivo (PPA) de las monedas, hay una diferencia enorme en los salarios reales en término locales. Además, los salarios siempre han sido bajos en China a nivel mundial. En la primera y segunda etapa, China se enfrentaba a la situación de encarecimiento de los recursos, a incertidumbres ante la elevada tasa de desempleo, y a la falta de la suficiente oferta trabajo dada su abundante población. De manera que la apertura de la política de inmigración conduce a la emigración exterior

#### **- Nivel de bienestar**

Es la causa que surge en la tercera etapa de la ola de emigración. Según los datos del Banco Mundial y Unicef, la tasa de alfabetización tanto para hombre como mujer en edad entre 15-24 años, es del 99 %, casi todo mundo sabe escribir y leer; pero la tasa de abandono del colegio es bastante alta. Ante la fragilidad del sistema educativo en China, muchas familias envían a sus hijos al extranjero para mejorar su formación.

Además en China el tema sanitario y de condición de vida sigue siendo insuficiente. Los hospitales tampoco son gratis, aunque hay casos de subvención. Según explica J.Yong Kim (2015).

*“Hay que cambiar la relación entre crecimiento y reducción de pobreza para que el crecimiento tenga más impacto. ¿Cómo? Es importante invertir en seres humanos, en salud, educación y en protección social. En África, por ejemplo, mejorar la productividad de la agricultura es clave, para eso hay que invertir en energía, transporte”*

Por tanto el capital humano es la clave del crecimiento a largo plazo. El gobierno chino también lo reconoce, e intenta hacer esfuerzos, pero todavía insuficientes. Esto ocasiona mayor emigración al exterior, cuyo principal motivo no deriva de problemas económicos, sino de la búsqueda de mayor bienestar para las generaciones futuras.

## - **Estado de bienestar**

Siendo China un Estado comunista, con una gestión muy centralizada, dificulta desarrollar el Estado de bienestar. Ya que, a diferencia de una organización descentralizada sensible a las preferencias de sus ciudadanos, no son capaces de conocerlas. Aunque empezó en el año 2010 un plan de descentralización fiscal, sigue siendo muy deficiente la función de asignación, especialmente en el desarrollo de los bienes públicos locales, alejada de las prescripciones del *Federalismo Fiscal*.

Muchos técnicos y profesionales no tienen incentivos a renovar, a usar todas las capacidades que tienen, porque un Estado comunista no le garantiza la suficiente libertad ni reconocimiento profesional. Además cuando comparamos con los países europeos, aunque tienen alta presión fiscal, éstos puede disfrutar de mayores beneficios sociales. En cambio, en China son altos el impuestos y bajo el bienestar. Es decir, que el ingreso neto es menor que en Europa, pero tiene una convergencia en la recaudación de los impuestos. Por lo tanto, el objetivo de que aumente el ahorro familiar, es difícil de cumplirlo, salvo en caso de que la familiar reciba las remesas exteriores.

En relación al Estado de bienestar, podemos considerar la consecuencia de los *fallos del gobierno* (Wolf, 1993), que desencadena errores con sus políticas. Como la falta de democracia produce el aumento de la desigualdad social, y los descontentos de los ciudadanos a largo plazo, falta la transparencia y las preferencias declaradas por la sociedad. La limitación de la libertad de los ciudadanos provoca la tendencia a aumentar cada vez más de las manifestaciones. La intervención pública es insuficiente de medir y definir sobre los servicios fundamentales como la sanidad, la educación y la distribución de los bienes públicos, eso genera los externalidades.

## - **La política de hijo único**

Es una causa complementaria de la anterior. Para evitarla, familias emigran a Europa u otros continentes y así poder tener más hijos.

Según Gary Becker (1981), hay dos enfoques sobre los hijos, bien como inversión, bien como bienes de consumo duradero, según se trate de una sociedad tradicional o moderna. El número de hijos depende de aspectos biológicos, sociales, económicos y

políticos, ya que tener hijos, implica unos costes directos como, los monetarios, el tiempo disponible, la conciliación con otras tareas. Y unos costes indirectos en largo plazo, como la estabilidad laboral o conciliación familiar y la vivienda accesible. El cálculo racional suele determinar los deseos y las elecciones.

Como dato complementario, que contribuye a explicar la cuestión, recordemos que casi 100% de los chinos que son adoptados por los extranjeros son niñas. En China todavía se consideran los hijos como una inversión. Las hijas son las que normalmente, después de casarse, se marchan de casa a otra familia. Entonces para garantizar la seguridad de cuando llegue la vejez, lo que hacen es tener un hijo en casa, que les cuida. Porque en China sólo existen seguros privados, aunque ahora parece que empieza aplicar las ayudas públicas a los jubilados. Pero el grupo beneficiario es todavía minoritario, son sólo los que hayan trabajado para el Estado. Por tanto, ellos emigran fuera del país, para poder tener legalmente más hijos, si en el momento de elegir la nacionalidad china, tendrían que pagar la multa, pero por lo menos no tienen que sufrir el aborto involuntario.

En cuanto a la introducción del plan de pensiones en China, el gobierno intenta establecer un impuesto que se capitalizará como planes de Pensiones. Planteado individualmente creo que fracasaría, ya que la población anciana es abundante, falta la visibilidad del impuesto y sobre todo la mentalidad. En particular, para cambiar el enfoque tradicional de tener solo hijos varones, y corregir la desigualdad entre los géneros, será muy difícil. Necesita un esfuerzo a largo plazo.

#### **- La política de inmigración europea**

Después de la crisis financiera, los países europeos amplían la política de inmigración favorable a los inversores. Es un factor de atracción para los empresarios chinos y para los profesionales. La creación del Tarjeta Azul- UE en 2009, es una de las estrategias establecidas por la UE. Es una modalidad especial de autorización de residencia y trabajo que facilita al titular acceder al mercado de trabajo de la UE si supera los 18 meses contratado por una empresa extranjero que dentro de su espacio. Además de sus atractivos laborales y fiscales hay que tener en cuenta que reduce el

tiempo de obtención de la autorización residencial.

Esta sería una rápida síntesis de los principales motivos de la emigración china a Europa. Pero no solo influye el atractivo relativo de los países destinos sino también la situación interna del país de salida, es decir, factores de atracción, “pull” y de expulsión “push”. Vamos a analizar sus consecuencias más relevantes.

**Tabla 2.3.1. Efectos positivos y negativos en China**

ÁMBITO	EFFECTOS POSITIVOS	EFFECTOS NEGATIVOS
Población	<ul style="list-style-type: none"> <li>. La mejor formación de los retornados</li> <li>.La reducción de la desigualdad de género</li> <li>.Ayuda frenar el crecimiento de la población</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>.Cambio demográfico y envejecimiento relativo</li> <li>. Surgimiento de los abuelos “canguros”</li> <li>.La salida de los jóvenes de edad de tener hijos</li> </ul>
Economía	<ul style="list-style-type: none"> <li>.El incremento de las remesas mejora las condiciones del mundo rural y favorece el ahorro interno</li> <li>. La disminución de desempleo y el aumento de la productividad</li> <li>.Aumento salario</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>.Pérdida capital humano (los más alta cualificados y emprendedores)</li> <li>.Disminución de los ingresos públicos</li> <li>.La salida de capital por emigrantes</li> </ul>
Territorial	<ul style="list-style-type: none"> <li>.Aumento de la calidad de vida en el lugar origen de la emigración( ejemplo Qingtian)</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>.Desequilibrio territorial por movimientos migratorios</li> <li>.La despoblación de ciertas zonas rurales</li> </ul>

Fuente: elaboración propia

Respecto del cambio social y económico en las zonas de origen, el más llamativo es el cambio en la comarca Qingtian, conocida como “la ciudad de los chinos de ultramar”. Es una zona montañosa con una población aproximada de 470.000 habitantes y una superficie de 2484 km<sup>2</sup>. Es famosa por la escultura. En la actualidad tiene más de 220.000 habitantes que han emigrado, la mayor parte de los cuales a España. La consecuencia principal en los últimos años es la pérdida de capital humano, pues casi

50% ha salido, y los que quedan son mayores. En segundo lugar, el crecimiento económico y el desarrollo en los últimos años tienen origen en las donaciones, las inversiones y remesas de los emigrantes exteriores, transferencias que pueden amortiguar la iniciativa creativa y emprendedora. Lo cual, en un segundo momento de los impactos, hace que la comarca se convierta en un destino atractivo de las emigraciones interiores, de la China continental. También provoca una subida del precio en los productos generales, casi comparable con las ciudades grandes. Por la misma razón frena el retorno de los emigrantes en los últimos años.

**Tabla 2.3.2. Efectos positivos y negativos en los países de destino europeos**

ÁMBITOS	EFFECTOS POSITIVOS	EFFECTOS NEGATIVOS
Población	<ul style="list-style-type: none"> <li>.Rejuvenecimiento relativo</li> <li>. Mejorando el problema de la baja de tasa natalidad como los países mediterráneos( Italia, Grecia)</li> <li>.Aumenta la población activa</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>. la congestión de los servicios públicos por aumento de usuarios</li> </ul>
Economía	<ul style="list-style-type: none"> <li>.Aumenta la tasa de ocupación y la capital humano</li> <li>.Aumento el ingreso fiscal</li> <li>.Favorece a la economía sumergida</li> <li>.Mejora el crecimiento económico ya que la mayoría de los inmigrantes chinos se dedican a un tipo de trabajo que los autóctonos no estaría dispuesto a trabajar</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>.Reducción de los salarios cuando se ocupan un trabajo sustitutivos</li> <li>.El aumento de la contratación ilegal</li> <li>.Aumenta el endeudamiento externo por la salida de las remesas</li> <li>.Baja la tasa de paro estructural</li> <li>.Baja salario</li> </ul>
Social	<ul style="list-style-type: none"> <li>.El intercambio cultural</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>.Inmigrantes ilegales</li> <li>.Aumento de la preocupación de los autóctonos por tema de la tasa delincuencia.</li> </ul>

Fuente: elaboración propia



En conclusión, de acuerdo con la teoría neoclásica, desde una perspectiva macroeconómica la emigración por motivo laboral sería una solución eficiente en los procesos de desarrollo económico (Lewis, 1954), pues reequilibra la dotación del factor trabajo y sus precios. Como hemos señalada anteriormente, uno de los motivos principales está en las diferencias salariales, de manera que un CLU (Coste Laboral Unitario) bajo y un tipo de cambio depreciado, como es habitual en la moneda china, origina que sus salarios básicos también sean bajos. En consecuencia la emigración produce el aumento salarial y la demanda de trabajo en China. En cambio, para los países de acogida puede que induzca una bajada del nivel salarial si el puesto de trabajo fuera sustitutivo.

### **2.3.1. Características de los inmigrantes chinos en Europa**

El mapa 2.3.1, localiza el lugar de procedencia de la mayoría de los inmigrantes chinos, la provincia de Zhejiang, sobre todo de las áreas Qingtian y Wenzhou. Y de la provincia Fujian, y primordialmente de las áreas de Fuzhou y Changle. Se sitúan en el sur de China.

**Mapa 2.3.1: Orígenes de los inmigrantes chinos en Europa**

Las causas principales de su emigración se debe a la combinación de dos factores que hemos señalado anteriormente: el desequilibrio económico y la cadena migratoria de apoyo. Como los zhejiangneses, antes de 1978 junto con los cantoneses, son los que han llegado primero a Europa, con intención de vender las piedras talladas de lugar de origen. Ya que Zhejiang tiene la fama por la escultura, sobre todo en jade, ya que tiene un significado social simbólico y representa el poder de la clase alta, los rituales, la virtud y la moralidad. Ante la situación de la poca venta, han decidido de montar otros negocios



como restaurantes y pequeñas tiendas. A partir de ahí es cuando empiezan a enlazarse las cadenas migratorias.

Surgen así las típicas formas de migración en cadena, inicialmente entraban a Europa occidental, los Países Bajos, Bélgica, Hungría, Alemania, Francia y otros países, y se basan en las ayudas de las familias y redes de pueblos para resolver el problema de comida y alojamiento hasta que empiezan a ganar en su nueva vida. Después de eso se buscan las oportunidades de negocios y un mayor desarrollo. Después llegaron por primera vez a Austria, Italia, Portugal, España y otros países. En torno a 1990, muchos de ellos se fueron al Este de Europa a captar las oportunidades de emprendimiento. Hasta aquí los objetivos de ellos ya no son los de buscar un lugar fijo para sobrevivir, sino para mantener a los inmigrantes procedentes de Europa Occidental a otras partes de Europa y luego montar los negocios. Hasta ahora podemos ver que en la capital de países como Dinamarca, Austria, Hungría, Rumania...etc. ya tienen verdaderos barrios chinos.

La primera generación comparte un carácter y valores comunes, su motivación es una inmigración laboral. Es decir, tienen una baja cualificación, la mayoría de ellos sin siquiera estudios medios. Por tanto, en Reino Unido, en comparación con otros países, hay menos gentes de estas áreas, ya que allí predominan los inmigrantes de Cantón, Beijing, Shanghai u Hong-Kong. La mayoría de ellos son estudiantes o inmigrantes cualificados. En el inicio de la reforma y apertura exterior, la mayoría de los estudiantes chinos en el extranjero eran seleccionados por el gobierno, y eran pocos. Casi todos después de su graduación retornaban a China y trabajaban para el gobierno chino.

Desde que el gobierno central concede permiso para poder ir a estudiar al extranjero pagándoselo su propia familia, después de la graduación, algunos han elegido quedarse. Cambian su pasaporte como trabajador en vez de estudiante, pero en comparación con otros continentes, el cambio del visado en Europa tiene bastantes restricciones. Los que consiguieron permiso de residencia permanente ocupan muy pocos porcentajes dentro del total de inmigrantes chinos en Europa. Por tanto, muchos

de ellos eligieron retorno o emigran a Estados Unidos. Podemos afirmar que en comparación con América, en Europa dominan los inmigrantes no cualificados

Aunque en comparación con otros continentes, la historia de la llegada de los inmigrantes chinos es más reciente, pero su proceso de desarrollo económico ha demostrado su fuerte capacidad de adaptación al ambiente europeo. El cambio más relevante es su empleabilidad. Al principio de la llegada, la mayoría se limitaron al sector de hostelería, la industria de cuero, pequeña tiendas de comestibles. Después de 1990, tienden a la diversificación, y entran en el sector del turismo, del transporte, la cultura, el comercio internacional, la educación, las compañías de seguros, la industria de la joyería...etc. Actualmente se han expandido en nivel internacional. La mayoría de los proveedores son industrias nacionales de China. Aunque en los últimos años, han entrado nuevos empresarios chinos en diferentes sectores en Europa. Pero en general se dedican principalmente a industrias de mano de obra intensiva y de bajo valor agregado. Ese fenómeno es beneficioso al principio, pero podría ser un obstáculo para el desarrollo de los negocios en largo plazo, y se convertirán en cuellos de la botella para el desarrollo económico. Además de su extensión, también cabe decir que al inicio fueron los hombres los inmigrantes, los que se encargaban de ganar dinero para mejorar condición de la vida de sus familias en China. Pero son cada vez más las mujeres inmigrantes chinas, con fama de ser más trabajadoras y responsables. Muchas de ellas querían retornar a China después de ganar dinero para casarse o solicitar los papeles para traer a sus familias. Algunos de ellos, tanto hombres como mujeres, deciden casarse en el país de destino. Este fenómeno reflejaría que la integración entre los nativos y los inmigrantes es creciente, se consolida, pero todavía es minoritario el matrimonio mixto.

### **2.3.2. El misterio del capital social en el negocio chino: las ayudas mutuas**

Ante el aumento de la población china en Europa, desde la perspectiva de la teoría microeconómica (Frank, 2005), sus abundantes números se interpretan como una variable endonegenizada, y sus análisis coste-beneficio es la clave de la decisión de realizar las actividades económicas.

En general los economistas formulan las decisiones al cuestionarse ¿debo hacer la actividad X? En caso de que sí, es cuando “ $B(x) > C(x)$ ”.

Siendo  $B(x)$  el beneficio de realizar la actividad X, también se considera como el dinero máximo que estaría dispuesto a pagar por su realización.  $C(x)$  es el coste de su realización, o lo mismo, son otros recursos que deben renunciarse para realizar la actividad X. Y aplicando las hipótesis generales microeconómicas de los individuos racionales, cuando el coste es mayor que los beneficios, decide dejar los negocios.

Sin embargo, tras ese esquematismo surgen las dudas:

¿Por qué ellos cuando el precio es menor que el coste, beneficios nulos o negativos, no cierran los negocios, o en caso de cerrar uno, abren otro en muy poco tiempo? ¿De dónde viene la confianza y capacidad de los inmigrantes chinos en montar uno de tras de otros negocios, y sin pedir préstamos bancarios?

La primera respuesta podría sugerir la no racionalidad. Es decir, los individuos, en este caso los inmigrantes chinos, no reflexionan. Coincidiendo con la aplicación del modelo micro de Bertrand, sería una guerra de precios. Pero su principal objetivo no es buscar un equilibrio de Nash en el que maximiza los precios dado el precio de su rival, sino intentar expulsar a sus rivales en forma agresiva. La ventaja comparativa de ellos frente a los negocios autóctonos es el menor coste de los productos, ya suelen importar los productos asiáticos. En caso de cerrar uno y abrir otro en muy poco tiempo se corresponde con la mentalidad, valores diferentes de los chinos y los europeos. Los inmigrantes chinos siempre consideran que cuando hay oportunidad siempre hay que aprovecharla en el primer momento, y se les considera muy arriesgados

La segunda cuestión enlaza con la primera, el misterio su capital social. Consiste en ayudas mutuas. Estas explican el surgimiento de negocios y sus progresos. Es decir, los inmigrantes chinos se ayudan entre ellos, ya que siempre consideran que están en Europa y tienen que unirse como familias. Así pueden adaptarse de forma más rápida al nuevo ambiente. El capital social se basa en las culturas y socioeconómicas chinas, con la introducción de “guanxi” (relación interpersonal), consiste en los préstamos sin tipo de interés entre compatriotas, e, incluso, sin vencimiento. Por lo tanto, no suelen

acudir al banco cuando necesita dinero. A parte de las ayudas de los amigos, también están los ahorros de todos miembros familiares.

Con ese capital social se favorece la capacidad de emprendedora, la confianza y la unidad de los inmigrantes chinos, también para asumir los riesgos, ya que aparte de los préstamos dinerarios, también hay ayudas no dinerarias, tales como el consejo mutuo de los posibles riesgos, de compartir las experiencias han tenido ellos para mejorar y la ayuda cuando se quedan en paro.

## **2.4. LA SITUACIÓN AMBIVALENTE DE LOS INMIGRANTES ILEGALES**

Sería muy interesante preguntar la opinión a los europeos sobre los inmigrantes ilegales chinos. Una parte consideraría que el aumento de la tasa de paro es culpa suya, “porque han quitado los puestos de trabajo”. Hay otra parte que afirmaría que trabajan en condiciones muy duras en que los residentes no lo harían, y no están quitándolos. Estos se solidarizan con los ilegales. Consideran que cumpliendo ciertas condiciones deberían tener la oportunidad de solicitar el permiso de residente.

Desde la llegada los inmigrantes, sobre todos a partir de los 90, la UE en materia de la política de inmigración comete muchas contradicciones. Una parte sí está mejorando su política de inmigración para atraer más inmigrantes inversores; otros países reciben un gran número de los inmigrantes. Muchos de ellos aprovechan la oportunidad y entraron por la vía ilegal. Poco a poco incluso formaron un mercado negro, como es el caso de Hungría. En este mercado, hay un grave problema en la explotación de la mano de obra, larga duración laboral, malas condiciones de trabajo, los accidentes sin seguro, la evasión fiscal... etc. No sólo está incumpliendo la legislación de la UE, sino que es en contrario a sus valores sociales y culturales. Por tanto, ha provocado muchas críticas e insatisfacción a los residentes.

Es indudable, que los inmigrantes ilegales chinos no tributan los impuestos en el país receptor. Los que los contratan también tienen que enfrentarse el riesgo de que les sorprenda el inspector de trabajo o la agencia tributaria, y tendría que pagar la multa y trasladaría a los ilegales fuera del país. Pero la existencia de numerosos inmigrantes

ilegales nos estaría demostrando que para ellos el beneficio es mayor que coste en términos racionales. No pagaría la cotización de la seguridad social, y solo abonaría entre 200-400 euros de salario a sus empleos “negros”. Aunque corre el peligro, prefiere arriesgar y lucrarse.

Los inmigrantes ilegales chinos entran a Europa a través de cuatro canales principales:

1. Con la visa de comercio o turismo y cuando llega el momento de volver, deciden quedarse.
2. Contrabando. Es decir, existen redes sociales como intermediarios entre los que quiere emigrar y los receptores. La mayoría de los receptores suelen ser restaurantes o industrias intensivas en factor trabajo. El intermediario también se denomina la cabeza de serpiente, es quien tiene más conocimiento tanto en falsear los visados, como las debilidades de las políticas de inmigración europeos. Sabe en qué puerto hay menos control, qué país da más facilidad de llevar los paisanos. Ellos piden una cantidad de dinero como peaje del viaje, que se paga en dos veces. Una parte antes de salir, la otra parte, cuando llega. La cantidad puede superar los 30.000 euros. Muchos de ellos vienen en situación de deudores, no solo de los receptores, sino también de los prestamistas en China. La mayoría de los casos es que ellos tienen que trabajar de forma gratuita como semi-esclavo para liquidar las deudas.
3. Casarse, es una vía más, utilizada por las mujeres como "falso matrimonio". Podemos describirlos como inmigrantes semi-ilegales. Normalmente el receptor es un residente permanente, aunque también hay casos de autóctonos. Los pagos puede superar los 8.000 euros.
4. Falsear los papeles o los objetivos de emigrar. Es un modo realizado por los inmigrantes chinos legales, que entregan al papel de solicitud de empleo de su negocio o de los negocios de los amiguetes, y una vez se les concede el permiso, les pagan la mitad de dinero, otra mitad de pago realiza cuando lleguen, el dinero normalmente está en 6000 euros. El problema está en que los llegados, que no trabajarían en el lugar de solicitud. Hay riesgos altos como cuando pasan los

inspectores por el lugar de trabajo, pero una vez superado este tiempo, ya no pasaría nada. Es una de las formas que suelen darse más en España

Ante la situación del incremento de los inmigrantes, la UE propuso una política de inmigración cada vez más restrictiva. Aunque ha introducido diversas medidas para prevenir y combatir la inmigración ilegal, los países dentro de la UE han puesto más restricciones en esa materia, como aumentar la multa, aumento del control de barcos y aviones, del control de todos los papeles solicitados para inmigrantes, mejorar la vigilancia de las fronteras externas... etc. Sin embargo, no será capaz de eliminar el problema de la inmigración ilegal. Al contrario, la tendencia todavía está creciendo.

El motivo principal de este fenómeno se debe al cambio de la UE, que es más accesible. La libre circulación entre los países, facilita más interacción con la comunidad no europea. Parece oponerse el aumento de la exclusión social a los inmigrantes ilegales con los valores sociales y los derechos humanos de que la igualdad y respetos para todos, aunque habría residentes dicen que la delincuencia, robos, el asesinato, el contrabando, la evasión fiscal, la violencia, la mafia no deben garantizar esos derechos. En mi opinión es verdad, ¿pero quién controla eso? La realidad se demuestra que es una tarea bastante complicada. Las medidas tomadas por la UE se han reflejado por un lado, en restringir o prohibir a los inmigrantes ilegales, aumentar los controles y las multas. Por otro lado, cada año ha habido medidas de amnistía o legalización, que permiten una cantidad de ilegales regularizarse como residentes temporales. Además, por razones de la reunificación familiar, como los que han llegado antes ya está legalizado, por tanto puede ayudar a los miembros de la familiar de conseguir la carnet de identidad.

El caso más relevante es España, uno de los países dentro de la UE, que amnistía con más frecuencia a los inmigrantes ilegales. En el siguiente capítulo vamos a hablar sobre la influencia para España los inmigrantes chinos

Hasta aquí cabe preguntarse si la relación entre PIB per cápita y la tasa de emigración es un gráfico cóncavo. Significa en que hay un punto máximo, después del cual sucedería el retorno de los que salieron por el dinamismo de China, o por el

aumento cada vez mayor del control y la restricción contra los inmigrantes. ¿El PIB per cápita sería una condición suficiente para explicar la evolución de la tasa de emigración? ¿Es la verdad que el ritmo de retorno va aumentando? ¿Y la situación nueva en China para los retornos? El gráfico de concavidad es cierto, pero no nos daría todas las respuestas, sobre todo sobre el retorno, en el que quedan muchas dudas que abordaremos en el epígrafe 4.

### **3. LA INMIGRACIÓN CHINA EN ESPAÑA : 1991 -2014**

Lo comentado anteriormente vamos a aplicarlo al caso español. En primer lugar, describir del rasgo general de los inmigrantes chinos en la comunidad España, incluye brevemente algo de la tradición migratoria China y de su contexto político cultural a finales del siglo XX que la impulsan. Posteriormente tratamos de profundizar los factores de atracción y factores de expulsión, introduciendo varias teorías relevantes. A continuación, realizamos un análisis de la distribución geográfica y sus principales actividades económicas. En cuarto lugar, intentamos explicar el fenómeno del bajo grado de integración social entre dos naciones. Después pretendemos buscar una solución considerable con la explicación “a lo Gary Becker”, aplicando la teoría de juego y el salario eficiencia para la economía de la empresa china, y el papel que desempeña las mujeres chinas en las actividades económicas. Finalmente, cerramos con el tema de la insuficiencia de la política inmigración española y la posibilidad de la mejora.

#### **3.1. RASGOS GENERALES DE LOS INMIGRANTES CHINOS EN ESPAÑA**

Históricamente, los encuentros oficiales entre españoles y chinos datan de 1575, gracias a misioneros católicos. Pero en nuestro caso nos centramos en la actualidad, después de 1991, en que España se convirtió en un nuevo destino preferido por los inmigrantes chinos.

El principal motivo de elegirla como destino es la regularización recurrente de los inmigrantes irregulares. Las amnistías más importantes fueron después de los juegos



olímpicos de 1992 en Barcelona y al principio del año 2000. Era una época en que entraban más inmigrantes chinos, pero el caso más relevante consiste en que la mayoría no venían directamente de China, sino que reemigraban. Es decir, ellos vivían antes en Hungría, Austria, Rumania, Alemania, Holanda y otros países. Han llegado irregularmente a España, sin conocimiento previo sobre este país. En la actualidad, los chinos ilegales se han reducido considerablemente, y cada vez hay más que han conseguido el permiso de residencia permanente

El segundo motivo está en las redes de paisanos, que permiten reducir los costes de transacción, esto es, de información y de negociación tan importantes cuando son recién llegados. La mayoría proviene del sur, sobre todo de la provincia Zhejiang (Qingtian, Wenzhou) y de la provincia Fujian. La comarca de Qingtian, ocupa aproximadamente 70% de todos los inmigrantes chinos en España. Aunque últimamente también llegan muchos de las provincias del noreste, Heilongjiang, Jilin y Liaoning, de zonas urbanas como Shanghái, y Shandong. La característica común es que la primera generación suele ser de baja cualificación, y los que han venido después suelen venir con la solicitud de unificación familiar o trabajo. La estrategia básica para la movilización y traslado de nuevos inmigrantes es la reagrupación familiar completa y el contrato laboral.

Hay 121 asociaciones chinos en España, y 5 asociaciones religiosas. Normalmente cada una reúne a inmigrantes chinos del mismo pueblo natal. También hay asociaciones con el objetivo del intercambio cultural y fomento de la educación y artísticas, o de tipo gremial: restaurantes, hostelería o comerciantes. Y son totalmente voluntarias. De esas 121 asociaciones solo existen 32 organizaciones relevantes en este país, que desempeñan un papel orientativo de los paisanos y mantener una buena imagen en la sociedad española. Sí existe una creada antes de 1990: la Asociación de Chinos en España. Y junto con la Organización General de Chinos, son las que actúan como líderes. Su mayor peso se demuestra con la organización de las fiestas tradicionales, como por ejemplo el Año Nuevo Chino, en el que invita a algunos cantantes famosos de China. Y también son los que tiene relación social y política con

China. Intermedian entre los inmigrantes y la embajada China en España y defienden los intereses de cada compatriota ante una situación de la injusticia. También es muy restrictivo cuando aparecen los comportamientos “malos” de los compatriotas. Ese control se debe a un refrán chino: “la caca de un ratón puede estropear todo el caldo”. El comportamiento colectivo es muy importante para mejorar su reputación en la sociedad española.

Ante su creciente número e importancia, muchas de ellos desempeñan un papel muy relevante, y se han convertido en intermediarios de los flujos económicos de China y España, ya que por una parte en la importación de los productos chinos en España, por otra parte se actúan como intérpretes o trabajadores de las empresas españolas en China, aprovechando sus propios conocimientos en China tanto en la cultura, como la relación interpersonal.

### **3.2. FACTORES DE ATRACCIÓN Y FACTORES DE EXPULSIÓN (*PULL&PUSH*)**

Los flujos migratorios siempre están asociados a motivos diferentes y producen diferentes consecuencias. En el capítulo anterior hemos visto las causas y consecuencias generales en nivel europeo, y aquí vamos a especificar sólo su caso en España. No sólo observamos una perspectiva macroeconómica, factores explicativos que llamamos las variables exógenas, sino que también argumentamos con la Teoría de la Nueva Economía de la Migración (Stark y Bloom, 1985). Según ella, la decisión de emigrar no solo consiste en la decisión individual, la situación económica presente, sino también del valor de las expectativas futuras en diferentes aspectos. El objetivo es contestar a la pregunta de ¿por qué han venido de forma continua, y siguen viniendo aunque han ralentizado su ritmo?

#### **3.2.1. Factores de expulsión**

Siguiendo el enfoque de Anisi, D (1992) respecto de las motivaciones de las acciones económicas, derivadas de los precios y sus mercados, de las órdenes y gobiernos y organizaciones que las emiten, y de los valores y mentalidades, podría

descomponerse la decisión de emigrar de un ciudadano chino en los siguientes aspectos.

### **-. Mercado**

Los factores mercantiles en China tales como el salario, tasa de desempleo, el tipo de cambio, las oportunidades de negocio, desempeñan un papel muy importante en la decisión de emigrar. El tipo de cambio es un factor decisivo ante la devaluación del yuan frente al Euro, junto con la diferencia del PIB per cápita (sobre todo en el primer periodo), lo que subraya la divergencia salarial entre China y España. La razón es muy simple. Un mismo empleo en la misma condición de jornada laboral como de realización del trabajo, podría conseguir más dinero en España. Si 1Euro=10 yuanes, en China ganaría 2000 yuanes mensuales, pero en España podría ganar incluso 10000. Es decir, el rendimiento salarial es menor. El mismo factor de la variación del tipo de cambio también podría convertirse en la causa de retorno, como veremos después.

El rendimiento salarial menor no solo depende del tipo de cambio, sino también del bajo coste laboral unitario. El éxodo masivo surgió en el periodo en el que China se enfrentaba el problema de una alta tasa de desempleo, y la incertidumbre de los ciudadanos ante el gobierno comunista en cuanto realizar las actividades económicas. Para las primeras generaciones que han vivido en la etapa de Mao, la emigración resultaba la mejor opción para buscar nuevas oportunidades de negocios, como la instalación de los restaurantes en España. Ya que los restaurantes asiáticos resultaban muy nuevos para la sociedad española, se considera que podría tener buenos resultados.

### **- Política**

En el ámbito político, decíamos en el otro epígrafe, desde un punto de vista microeconómico, aplicando la racionalidad de los emigrantes, la decisión de emigrar a España se deriva de que el beneficio es mayor que los costes. Los beneficios no solo consisten en la obtención del rendimiento salarial, sino también en el bienestar social.

Tampoco podemos olvidar el factor importante del fenómeno social en China, como el machismo. Las organizaciones de protección de violencia doméstica también mejoran. Pero su avance es lento en comparación al nivel mundial, esto está demostrando en la discriminación de los salarios en muchas empresas, las discusiones

entre las mujeres casadas, con sus suegros y maridos sobre el tema de trabajo y privatización es general. Este fenómeno conduce a la emigración femenina

- **Valores**

Consideramos que influyen la familia, el idioma, el alojamiento, la existencia de los lazos de parentesco y amigos que daría el lugar a las cadenas migratorias. Las ayudas mutuas y la transmisión de las informaciones sobre el ambiente de España, incentiva la emigración China a España.

A parte de los valores individuales como la amistad, familiar, también cabe decir la corrupción del Estado. Es decir, en los últimos años, la economía China ha crecido mucho, a la vez que su ingreso fiscal también. Pero su mejora no interrumpe la emigración exterior. Porque la autonomía y la responsabilidad financieras son prácticamente nulas, la mayoría de los ciudadanos no tienen en cuenta los bienes públicos están relacionados con sus impuestos, aunque el Estado ha mejorado la condición general de los beneficios sociales, pero los ciudadanos siguen considerando que los impuestos han entrado en “los bolsillos” de los políticos. La consideración del tema de corrupción también es debida a la falta de visibilidad en la tributación.

A parte de los fenómenos machistas en China, también está la desigualdad entre los ciudadanos en la redistribución de renta. De aquí resulta muy interesante de la teoría del “voto con los pies”, (Tiebout, 1956), para explicar la emigración de los chinos ricos en la actualidad (la tercera etapa de ola de emigración), ya que la teoría considera que al moverse de una jurisdicción donde las políticas están más cercanas a las ideología o preferencias de uno mismo, en vez de votar por cambiar un gobierno o sus políticas. Podemos aplicarlo en nivel internacional, la emigración de los ricos al exterior es debido sobre todo la introducción del IRPF.

La aprobación de IRPF en 2006 y revisada por última vez en 2008 con el objetivo de corregir la desigualdad entre los ricos y los pobres, se amplía principalmente en las provincias o municipalidad que presenta de un alto grado de desarrollo económico, como Pekín, Tianjin, Zhejiang, Shanghái, Cantón. Cuyas las rentas sujetas a dicho impuesto son los salarios, la producción y actividad económica privada, la actividad de

un negocio o institución por contrato o arrendamiento, el pago por trabajo o servicio, la remuneración, los dividendos. El beneficio obtenido por traspaso de las propiedades, cuyo el sujeto pasivo es la obtención renta anual en conjunto supera al 120000 RMB. La tributación depende del tipo de renta obtenida, puede llegar hasta 20%. Por tanto la emigración ante la retención de la riqueza por IRPF resulta una vía bastante atractiva.

### **3.2.2. Factores de atracción**

#### **- Mercado**

En el tiempo de auge (2000-2008), la mayor necesidad de mano de obra barata en el sector construcción y en el sector servicios son los principales factores de atracción en el mercado laboral, como señalada el estudio de Piore (1979). *“La inmigración no es causa de los factores de estímulo en los países de origen (bajos salarios o un desempleo alto), sino de los factores de atracción de los países receptores (una crónica e inevitable necesidad de mano de obra extranjera)”*.

Luego está la facilidad de conceder los préstamos por los bancos dados el aumento de la compra de vivienda en España por los inmigrantes chinos. Al final está la mayor renta per cápita y el mayor poder adquisitivo de España en el tiempo de auge

#### **- Política**

En el ámbito político se destacan tres cuestiones:

En primer lugar están las frecuentes amnistías del gobierno español. Esto daría una solución principal a la llegada de los inmigrantes chinos en el periodo inicio

También, la reagrupación familiar en la política de inmigración

En tercer lugar el Estado de bienestar español frente al chino

Como hemos mencionado en el inicio de este apartado, de acuerdo con la teoría de la nueva economía de la migración, el motivo ya no solo consiste en los factores económicos, sino también consideran la condición de vida. Por lo tanto profundizamos en el tercer lugar con la ayuda de la teoría de federalismo fiscal.

El reparto de competencias entre diferentes niveles de gobierno en España está de acuerdo con la Teoría del Federalismo Fiscal, aunque existe algún matiz que no cuadra.

Su sistema descentralizado hace que aumente el bienestar social, también la autonomía y responsabilidad financieras, garantiza la eficiencia en función de asignación de los bienes públicos, ya que se adaptan mejor las preferencias de los ciudadanos.

En caso de China, no se refiere su desventaja de tener gobierno central en totalidad, ya que desde la introducción de la reforma de Deng Xiao Ping, China ha llevado a cabo reformas de manera gradual y hasta actualidad, junto con el nuevo gobierno del presidente XI Jin Ping, ha renovado y sigue avanzado en las reformas en el sistema de salud, educación. Incluso en 2014, se puso en marcha en la legislación de ceder algunos poderes a los gobiernos locales. No resulta tan fácil de llegar un resultado favorable, sobre todo en la asignación de los bienes públicos. La deficiencia de su asignación afecta la calidad de vida cotidiana de los ciudadanos.

El sistema de pensiones español es otro factor de atracción nuevo surgido ante el cambio de las mentalidades por el paso de tiempo. Sería un factor de atracción para quedarse en España. Ya que después de tantos años en España, tributando los impuestos, se garantiza una vida estable después de jubilarse, recibiendo una pensión, en vez de depender de los hijos.

#### **- Valores**

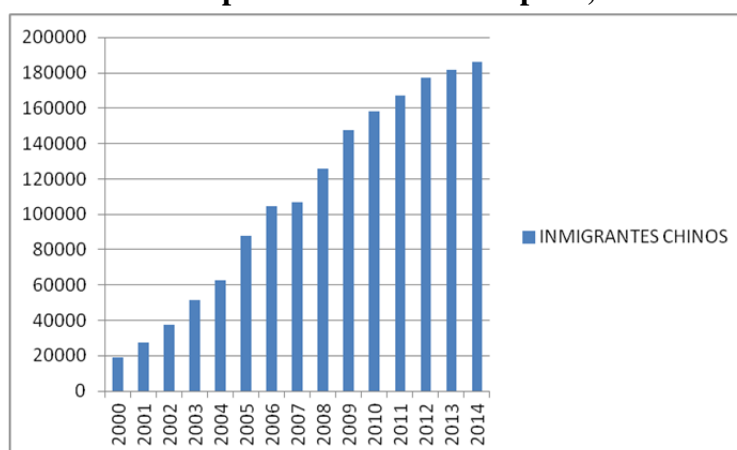
Las amenidades, es decir el ambiente de España es un factor bastante atractivo. El ambiente cordial y familiar de una parte importante de su ciudadanía, así como un medio ambiente aceptable y una vida cultural rica, incita a su permanencia. Y el clima también sería una razón explicable. Alicante, Islas Canarias. Málaga....etc. son sitios muy convenientes para establecer negocios de hostelería que se dirige a los turistas.

### **3.3. DISTRIBUCIÓN GEOGRÁFICA Y SUS PRINCIPALES ACTIVIDADES ECONÓMICAS**

Si observamos el gráfico 3.3.1 y el 3.3.2, la evolución es a crecer, sobre todo en el periodo del 2000 hasta el 2005. A partir del 2009, el ritmo de crecimiento se ha ralentizado. En comparación con la total población extranjera en España en el año 2014 que es 5.023.487. Los inmigrantes chinos solo supondrían aproximadamente el 3,7%.

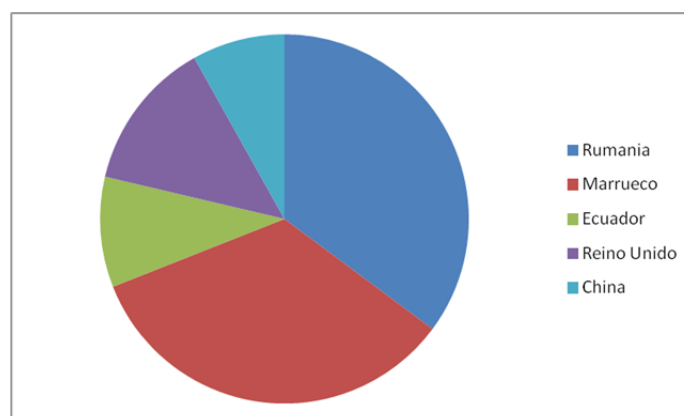
En cambio los inmigrantes rumanos y marroquíes ocupan aproximadamente 16% y 15,4% respectivamente. Son las dos poblaciones extranjeras con mayor porcentaje. Además también están los inmigrantes del Ecuador con 4,4% y los del Reino Unido con 6%. Aunque el porcentaje de los chinos no es tan elevado, su evolución es mucho más estable. Además hay que tener en cuenta que la llegada de ellos a España tampoco ha tenido una tradición histórica lejana.

**Gráfico 3.3.1. Evolución de la población china en España, 2000-2014**



Fuente: Elaboración propia a partir de la base de datos de INE

**Gráfico 3.3.2. Población inmigrante en España en %, 2014**



Fuente: Elaboración propia a partir de la base de datos de INE

La mayoría de los inmigrantes chinos se concentra en la Comunidad de Madrid y Cataluña. Detrás, la Comunidad Valenciana, Andalucía, Canarias, País Vasco, Aragón y Castilla la Mancha. Dentro de estas comunidades, principalmente están en sus capitales o ciudades turísticas, como Barcelona, Madrid, Málaga, Sevilla, Zaragoza, Valencia,

Alicante. En comparación con los inmigrantes de otros países, el interés de buscar el empleo o instalación del negocio en el mundo rural ha sido menor, aunque en los últimos años ha habido cambio. En cabeceras de comarcas también aparecieron los inmigrantes chinos y sus negocios. Es una de las estrategias utilizadas para evitar mayor competencia en las ciudades grandes donde están llenas de compatriotas.

Además, si observamos la tabla 2.1 y 2.2 en el anexo de su distribución en las comunidades autónomas, y comparamos las del año 2008 y 2014, se ve que la evolución es estable, como decíamos, y el 2008, es el inicio del año que nos da la señal la tendencia de ralentización en su crecimiento. Los inmigrantes chinos suelen elegir las ciudades con la mayor población como su destino de instalación de los negocios, ya que se garantiza un umbral de demanda, es decir, un volumen mínimo de consumidores potenciales para poder ser rentables. La instalación de los negocios chinos en los núcleos centrales de cada CCAA está de acuerdo con la teoría de la localización de W. Alonso (1964), según la cual pueden obtener más beneficios ocupan la posición central de las ciudades.

En general se dedican al sector servicios, la construcción, la confección, las compañías de venta al por mayor y los almacenes de complementos. Podemos afirmar que el ideal en la cultura migratoria es convertirse en propietario de una empresa familiar, normalmente en el sector comercial o de servicios. Su proceso siempre empezaba por la instalación de pequeños negocios que devienen más tarde en empresas familiares. La actividad económica fundamental desde la primera llegada fueron los restaurantes debido al aumento del nivel de vida de los españoles, cambiando los hábitos en que consideraba los establecimientos chinos baratos y exóticos. Con el paso de tiempo, las tiendas de frutos secos, los bares, las tiendas de regalos, empezaron a expandirse primero por las grandes ciudades o capitales de provincia como Zaragoza, Málaga hasta los municipios más pequeños. Este fenómeno se abastece los productos de grandes compañías de importación-exportación chinas y favorece el balance comercial de China.



Por otro lado, la expansión de las actividades económicas chinas tiene una relación positiva con el aumento de su población en España. Es decir, el público objetivo ya no solo son los españoles, sino también los propios chinos. Habrá cada vez más apertura de negocios orientados especialmente para las necesidades de los chinos tanto en las costumbres de la vida cotidiana como por la dificultad de idioma. Por ejemplo, los supermercados de comida china, los karaokes, tiendas farmacéuticas de medicina china, clínicas de medicina china, academias de lengua, autoescuelas, peluquerías, asesorías, periódicos, etc.

En los últimos años aparecen nuevas oportunidades de negocio chino en España, como el masaje, servicios complementarios de la peluquería china, tales como el maquillaje, el pintar las uñas de manera artística. Frente a los competidores autóctonos, tienen la ventaja de la flexibilidad en el trato con los clientes, la diferenciación de los técnicos con un estilo asiático, su amplio horario, la estrategia de guerra de precios. Todo ello aumenta el grado de atracción para los consumidores españoles.

La distribución geográfica de los inmigrantes chinos en España está muy concentrada en el comercio mayorista. Eso produce la transformación de ciertos barrios de diferentes ciudades como Chinatown. Por ejemplo en Madrid, el barrio con más concentración de los inmigrantes chinos es Usera, además también está las zonas de Lavapiés o Fuenlabrada, en Barcelona, el barrio Fondo. Son las zonas que tienen un ritmo cada vez mayor de la instalación de comercio chino, sobre todo el taller de confección, ya que es un sector más concentrado que los restaurantes, requiere una mano de obra más intensiva, disponible y barata. Aunque son zonas que no son comparables con Londres y Nueva York, pero han crecido de una manera tremenda. Allí, se puede encontrar todos tipos de negocios de los inmigrantes chinos, como agencias de viaje, restaurantes, bares, tiendas de ropa, alimentación, etc. Incluso ellos mismos son proveedores de las tiendas comerciales que se sitúan en otras ciudades más pequeñas. A la vez también se les conoce como barrios multiculturales, porque allí no solo encuentras trabajadores chinos, sino también de otros países, incluso españoles. La mayoría son empresas familiares. Este fenómeno nos daría la explicación de las

confianzas entre los compatriotas, también por la teoría de aglomeración, ya que según Marshall, la localización próxima de una empresa a otras, tienen unas ventajas principales como la generación de un mercado de trabajo más amplio y diversificado, se minimiza el riesgo de desempleo, menor salario, mayor circulación espontánea de la información. Es decir, se generan economías de aglomeración, aunque a la vez también tienen más competencia. Ante la situación de competencia imperfecta, hay muchos que llegan más tarde, para evitar las guerras de precios, se marchan a otros municipios.

Además, como decíamos, los inmigrantes chinos de la primera generación no se caracterizan por su elevado nivel de estudios. La mayoría de ellos tienen nivel como mucho de secundaria, son los que han venido del ámbito rural. Pero ellos son los que llevan más tiempo en España y han establecido las pequeñas empresas, aunque se suele afirmar que la capacidad de emprender y conseguir éxito tiene una relación directamente positiva con el nivel de formación. Por lo tanto podemos imaginar los esfuerzos para enfrentarse a los problemas y dificultades que hay detrás del éxito en los negocios chinos en un país que no es suyo, por ejemplo, la discriminación de razas, la dificultad en el idioma. Lo decisivo es el comportamiento que llamamos altruismo, con los dineros que ganan no solo envían a su propia casa o a invertir en la compra de tierras, la construcción de casas nuevas, sino también donan y ofrendan a sus pueblos de origen para la construcción de escuela, puentes, carreteras, templos, mejorar las infraestructuras y otras actividades sociales.

Resulta muy interesante de añadir con un ejemplo de una comunidad concreta que presenta algún fenómeno relevante. En nuestro caso, elegimos la Comunidad Autónoma Aragón que lo tiene explicada detalladamente en el Anexo III.

### **3.3.1. Efectos externos ocasionados por las actividades económicas de los inmigrantes chinos**

La apertura incesante de negocios chinos, como los bares, fruterías, peluquerías, vendría a señalar que se ocupan empleos que no eran cubiertos por los autóctonos. Han dinamizado a ciertos sectores, como el sector servicios, en especial el comercio de

proximidad, de barrio. Pero hay una cuestión muy discutible. ¿Provocan algún *fallo de mercado*, en términos de Economía Pública, los negocios chinos?

Aunque la instalación de negocios son decisiones individuales, no podemos ignorar los efectos secundarios y globales ocasionados por su gigantesco volumen. En concreto hacemos referencia al tema de eficiencia, es decir, las externalidades, considerando que existen unos efectos indirectos cuando las actividades emprendidas por los inmigrantes chinos proporcionan beneficios u ocasiona costes a los agentes próximos sin ser recompensados por ellos. Es decir, se trata de interacciones no reflejadas en los precios del mercado.

Sabemos que el sector servicios es el que tiene mayor porcentaje de la ocupación de los inmigrantes chinos en España, los típicos restaurantes, bares que resultan tan familiares para los españoles. La hostelería es el negocio que se han visto menos afectado por la crisis internacional. A su vez también han aparecido los efectos externos, también llamamos las externalidades, tales como siguientes:

**a. Las externalidades positivas**

La hostelería china aumenta la competencia, y la proximidad de los locales tienen un efecto espontaneo en la facilidad del flujo de informaciones. Con una oferta más barata, la mayor amabilidad y flexibilidad en la atención al cliente, mayor jornada de apertura, todo ello resulta muy atractivo en los negocios chinos. Por tanto los ya existentes se tienen que reforzar para que no les afecte.

La abundancia de los negocios chinos en diferentes zonas, han revalorizado ciertos barrios. En Zaragoza, Las Fuentes, La Jota, son barrios que antes no había tanto dinamismo. Con la llegada de los inmigrantes chinos, le han dado la vida comercial.

**b. Las externalidades recíprocas**

Las externalidades recíprocas se refieren a la misma actividad puede dar lugar simultáneamente a efectos externos positivos y negativos sobre distintos agentes económicos. El más relevante es el horario máximo de cierre del bar. Generalmente en el ámbito nacional, la actividad de restauración o bares, el horario general de fin de semana y la víspera de fiestas es desde las 6 de la mañana hasta las 2 y media como

máximo de la madrugada del segundo día. Ese horario tan amplio satisface a los clientes que tienen costumbre de quedarse tarde o entrar tarde al bar. Pero a la vez han surgido las quejas de los vecinos por los ruidos ocasionado por los clientes y la suciedad que han quedado por ellos, cuando los dueños omiten su limpieza.

La solución tradicional de los costes externos siempre ha sido lo mismo: la multa y aumenta la frecuencia de revisión de los inspectores y la policía local. Pero no es la solución óptima. Porque la realidad ha demostrado que no han resuelto el problema. ¿No sería un *fallo de gobierno*? La legislación ha puesto de marcha este amplio horario. Sí las quejas tienen origen en el horario, ¿no sería mejor modificarlos? Es un trabajo complicado porque satisfacer la preferencia de todos agentes económicos no sería posible. Afortunadamente según las palabras de las policías y los inspectores, los inmigrantes chinos en comparación con los autóctonos u otros inmigrantes, les hacen más caso a los avisos y sugerencias para evitar el conflicto. También son los que pagan más rápido en el caso de la multa. Aunque en ocasiones también reconoce que son más arriesgados en las acciones ilegales.

### **3.4. EL GRADO DE INTEGRACIÓN SOCIAL**

En este apartado analizamos la integración social entre los inmigrantes chinos y la sociedad española. Para los españoles, la comunidad china es un mundo aislado, aunque formen parte de su vida cotidiana. La mayoría realmente no están integrados en la sociedad española, sobre todo la primera generación. Vinieron a España para ganar dinero y lo envían al pueblo de origen, y se plantean regresar a sus raíces antes de morir. Normalmente pasan su tiempo de ocio con sus compatriotas. Por tanto, confirmamos que los inmigrantes chinos tienen un grado de integración bastante bajo. Sus principales causas u obstáculos suelen ser siguientes:

#### **- Diferentes tipos de organización laboral**

La mayoría de ellos realizan las actividades económicas contratando a sus compatriotas. En muchos casos, los trabajadores viven juntos en un piso del jefe. Por tanto, en su vida cotidiana, es difícil que tengan contacto con los españoles, aunque puede haber excepciones, como la escuela. Además para los españoles, la imagen de los

inmigrantes chinos es que “viven para trabajar,” en una comunidad cerrada. Trabajar más de 10 horas es muy normal para ellos, sin pensar en fiestas. Pero pueden tener un par de meses de vacaciones, aunque suelen ser para volver a China a visitar a sus familias. La mayor diferencia entre los chinos y españoles es que los primeros quieren eficiencia y calidad, piden ahorrar el tiempo en mayor medida. Por tanto, ellos no suelen estar de acuerdo con el modo de trabajo de los españoles, ya que se les consideran que son mucho más lentos y menos flexibles.

- **Diferentes culturas y costumbres**

Berry (1997) propuso en el concepto de integración como contrapuesto a otros en función de dos variables:

Adquisición de nueva cultura	Conservación de la identidad de origen	
	SI	NO
SI	INTEGRACIÓN	ASIMILACIÓN
NO	SEGREGACIÓN	ACULTURACIÓN

La cultura China es muy tradicional, eso hace que aumente la dificultad de intercambio. La adquisición de una nueva cultura para los inmigrantes chinos de primera generación se considera un abandono de la identidad de origen; en cambio, para sus descendientes, la identidad de origen es algo subjetivo. Por tanto, para los de la primera generación suele ser más habitual la segregación, manteniendo sus valores tradicionales, no adquirir la nueva cultura. En cambio, sus descendientes suelen optar la vía de la integración, sobre todo gracias a la escolarización.

Eso no solo ocurre con la cultura sino también en sus costumbres cotidianas, como coger los palillos. Incluso muchos no han cambiado la costumbre de hablar con teléfono móvil con voz altísima en un sitio público. Tampoco reclaman la asistencia del Estado. Es un grupo muy solidario, que solo se piden ayuda entre ellos. Por tanto, es muy difícil ver un chino dormir en la calle o mendigar. El orgullo cultural de los chinos es otra característica diferencial. Por ejemplo, muestra generosidad en su tiempo de ocio, cuando quedan con los amigos, suelen pagar una persona para mantener buena imagen.

Además es difícil ver matrimonios mixtos.

- **Poca participación en actividades públicas de la sociedad española.**

Es otro problema. No solo ocurren con los inmigrantes chinos en España. También en otros países. La mayoría no participa en actividades nacionales y sociales. Incluso las reuniones de la comunidad de donde ellos viven, tampoco prestan atención.

- **La dificultad de idioma**

Es un factor decisivo para la integración. La mayoría de los inmigrantes chinos se comunican con sus dialectos o chino mandarín. Para ellos el español sólo es un herramienta laboral, un medio necesario para la comunicación y lo aprende hasta cierto límite en que ellos consideran lo suficiente. Pero no es una forma de expresión. Por tanto surgen unas críticas tales como “los chinos no quieren aprender español, no confían”. A la vez, también es una causa de abandono escolar de los estudiantes chinos en los colegios de España. Por la dificultad de idioma hace que ellos se sienten deprimidos, no integrados, las risas y desprecio de los compañeros del colegio hacen que la idea de abandonar el colegio sea cada vez más fuerte. También por influencia familiar, cuando se les dice que el estudio no les va a servir de mucho.

- **Baja demanda a la institución pública**

Salvo en la gestión del asunto jurídico, normalmente los inmigrantes chinos no acuden a la administración pública. Por ejemplo, aunque tienen las tarjetas sanitarias, y cotizan a la Seguridad Social, no suelen acudir al médico. Tampoco participan en las reuniones de la escuela. Eso se debe a la falta de visibilidad o información. Ni siquiera saben realmente lo que están pagando de impuestos, y a dónde se destinan.

Su bajo grado de integración no depende sólo de la falta de interés de los inmigrantes chinos, ya que esa actitud es debida a la autodefensa, la desconfianza ante un país desconocido y su patriotismo. Sino que también está la ausencia de la voluntad los españoles ante el fenómeno de su llegada. Hay también manifestaciones sutiles de racismo, de exclusión social, de discriminación en acciones tanto jurídica como en la vida cotidiana, las críticas negativas cuando sucedió la crisis financiera, las envidias ante los éxitos en las actividades económicas. Debido a la no ruptura con sus raíces,

fenómeno transnacional, los inmigrantes chinos mantienen vinculación tanto con sus familias que están en China como el país que actualmente están viviendo.

No obstante, los inmigrantes chinos son uno de los mejores aceptados por los españoles, ya que son grupos de gentes amables, y son ahorradores, trabajadores, con una baja tasa de delincuencia. Y es cada vez más frecuente en que las empresas españolas han lanzado productos y servicios para conseguir los clientes chinos. Por ejemplo, las gestorías y las autoescuelas han contratado los traductores chinos, las tiendas perfumerías incorporado los productos cosméticos asiáticos, y contratando empleadas chinas.

También tenemos que considerar que actualmente hay una mayor integración desde la segunda generación de los inmigrantes chinos en la sociedad española. Hay una convergencia cultural, y de mentalidad entre ellos y los hijos de los españoles. Para ellos el patriotismo de China solo es un concepto lejano. Al mismo tiempo se aumenta el conflicto familiar, el generacional entre mentalidad moderna y tradicional.

En conclusión, considero, que si comparamos con los inmigrantes chinos en otros países, la comunidad que está en España es bastante más cerrada debido a su presencia más reciente, falta de interés y voluntad de ambas naciones. Pero aunque el proceso de integración de los inmigrantes chinos en la sociedad española es lento, con los esfuerzos de las asociaciones chinas y el apoyo del gobierno español en la reforma de la Ley de Extranjería, en un futuro, se mejorará cada vez más.

### **3.5. ¿ES EL NEGOCIO FAMILIAR UN MODELO EFICIENTE?**

El negocio familiar es un tipo de organización económica más tradicional y ha sido objeto de muchos estudios durante las últimas décadas, como el “Modelo de los Tres Círculos” (Davis y Tagiuri. 1982) que determina sus composiciones, las estructuras y comportamientos

También explica la relación entre los familiares de diferentes generaciones, descifrar el comportamiento aparentemente irracional, y visualizar la influencia del entorno social, (Herramientas Genograma, o Ecomapa)

En este apartado, tratamos de ver la eficiencia de este modelo y los problemas más comunes en el negocio familiar, especialmente cuando los intereses de los miembros de la familia ya no son iguales. Nos sirve de referencia las teorías de G.Becker (1987:28).

*“Los rendimientos dependerían de la asignación del tiempo al mercado y al hogar sólo en el caso de que el capital humano afectase a la productividad del tiempo dedicado al hogar y al mercado de forma diferentes”*

Con base en su enfoque analizamos las empresas familiares chinas.

La mayor parte de los inmigrantes chinos en España son muy tradicionales y familiares, y conviven juntos. La típica característica no solo está en las ayudas mutuas entre ellos tanto en la realización de inversiones como la prestación de dinero sin contar el tipo de interés, sino también en la instalación de negocios familiares.

Aquí no nos referimos a la empresa familiar grande, formada por un clan familiar, sino solo tratamos de ver las formadas por los padres e hijos, considerando la familia como una unidad de producción. Es decir, los sueldos de padres y de los hijos se ahorran en común, incluso después de casarse. También viven bajo el mismo techo con sus suegros. Es totalmente diferente a las familias españolas, en el que les dan mayor libertad de gestionar sus propios salarios y deciden sus propias vidas cuando empiezan a entrar en el mercado de trabajo o establecen una relación sentimental.

Si suponemos que el negocio familiar chino es un sistema estratégico, claramente tienen ventajas competitivas frente al negocio español, tales como la capacidad de mantener la mayor flexibilidad en los precios y la reducción en los costes de transacción. Entonces podemos plantear las cuestiones siguientes:

¿Qué es lo que realmente están ganando ellos a diferencia de los españoles?  
¿Tiene la capacidad de crecer eficientemente a largo plazo? ¿Cómo influye el nivel de estudios de los inmigrantes chinos en el negocio familiar? ¿Los hijos están satisfechos?

Antes de empezar a contestar esas preguntas, tenemos que tener en cuenta que según el Anuario Estadístico de Inmigración 2009, el alta de seguridad social en régimen general, muestra aproximadamente un 87% en el sector de servicios, la mayor parte de los inmigrantes chinos está entre edad desde 25 años hasta 45 años, y cotizando



jornada parcial, La muestra de las cifras y el tipo de jornada laboral que se ocupan, ya que decíamos los inmigrantes chinos trabajan más de 10 horas al día, sin descanso semanal ni vacaciones, es normal. Los datos mostrados tienen una contradicción con la situación real. Por tanto podemos deducir el fenómeno de contratación irregular o empleo “negro” en el negocio familiar es relevante. Ya que es una vía de ahorro de gastos, sin que valoren tanto los servicios públicos recibido como la perspectiva futura de quedarse en España.

Para realizar las cuestiones planteadas, en principio consideramos los individuos que forman en colectivo familiar son racionales, desean y buscan de modo constante mejorar su status actual. Para maximizarlo han decidido trabajar juntos.

Considerando que en el negocio familiar existe un acuerdo o promesa, aunque ellos mismos no lo reconocen, porque la tradición de la familia china se basa en el concepto de la piedad filial, y esa piedad se refiere al respeto, y obediencia de los hijos hacia sus padres y los mayores. Este valor se convierte la norma más común para el negocio familiar chino. Así un hijo filial, tienen que trabajar y quedarse con la familia toda la vida.

Aquí surge el problema, la obediencia, la autoridad, sin tener en cuenta las verdaderas preferencias de los hijos. La autoridad de los padres hace que se aumente la presión y el conflicto en el interior de la familia. El acuerdo se romperá cuando supera el límite que han propuesto a los hijos. Si la teoría del óptimo Pareto es que no pueda modificarse para mejorar la situación de una persona sin que perjudique a la otra, a largo plazo, sería ineficiente, imposible sin modificarse, o lo mismo dicho, imposible de mantener el acuerdo. Los factores determinantes son el aumento del nivel de estudios de los hijos y el ambiente de la sociedad española. Es decir, el deseo de la libertad de elección tanto en el trabajo como en su vida privada. Va a chocar con el modo de trabajo que ha decidido la cabeza de familia.

Sería aplicable la teoría de juegos, que se define como una situación en la que un conjunto de individuos deben tomar decisiones estratégicas, debido a que su bienestar final depende de lo que cada uno decida y de lo que decidan los restos de individuos.

*“Cualquier problema de **toma de decisiones**, donde el rendimiento (que obtiene una persona) depende no sólo de sus propias decisiones sino también de las decisiones de las otras personas que participan en el juego.” (Maddala y Miller, 1991).*

En el negocio familiar, el bienestar familiar también depende de las decisiones de los hijos y los padres. Y también son estas decisiones que determinan la eficiencia a largo plazo. No estamos ante un “juego de suma cero”, en los que los intereses de los jugadores están totalmente contrapuestos, lo que gana uno el otro lo pierde, sino el juego cooperativo, de tipo horizonte indefinido y que existen acuerdos vinculantes que les permiten adoptar estrategias conjuntas, y en los que predominan los objetivos colectivos sobre las metas individuales. Se juegan con los demás y no contra los demás, y lo que pretende es que los individuos que participan no compitan para buscar el objetivo común.

En este caso, el objetivo común es maximizar el bienestar familiar, y garantizar la eficiencia en el largo plazo. La confianza y la unidad de la familia son factores decisivos de adoptar ese modo de trabajo. Muchos casos exitosos demuestran que el negocio familiar es un modelo perfecto para muchas situaciones. Y sí esto es así, parece que podría garantizar su crecimiento en largo plazo en forma estable. En realidad, no es así, un juego cooperativo a largo plazo no mantendrá el acuerdo sin que introduzca una condición, la que llamamos la tasa de descuento. Es decir, si no cumple la tasa de descuento, a largo plazo, surgirán los incentivos de desviarse.

Y ¿qué es la tasa de descuento en este caso?

En este caso se refiere la autoridad de los padres y la obediencia de los hijos. Es decir, si los hijos mantienen su obediencia ante el mando de sus padres, el negocio familiar funcionará siempre. Pero el problema comienza cuando los padres con la excusa del cumplimiento de la piedad filial, que consiste en el respeto y la obediencia a los padres y los mayores, les obligan a los hijos a trabajar por ellos. Se define como buen hijo o hija que colabora más con el negocio familiar. Pero la obediencia no se mantendrá hasta tercera generación, incluso en la segunda generación puede quebrarse.

Es decir, conforme pasa el tiempo, los hijos de los inmigrantes chinos en España,

influidos por la sociedad española, y sobre todo por sus niveles formación, buscan una mayor independencia, trazan su propio destino. También influye gestión del negocio familiar, que necesita un cambio de dirección que los padres no admiten, se genera el conflicto, y cada vez más. Su nivel de satisfacción de estar trabajando con el familiar es cada vez menor.

El enfrentamiento tiene dos partes. Por un lado, los jóvenes no quieren a trabajar con sus familias, prefieren otras cosas. Por otro lado, la autoridad de los padres hace que aumente la presión personal sobre los hijos. Aunque a estos les guste trabajar en el negocio familiar, no pueden decidir o aplicar las estrategias propias mientras estén los padres. Ni siquiera los padres se enteran de que sus hijos tienen talento en el puesto de trabajo o no, solo les importa es el esfuerzo físico. Por ejemplo, la contradicción entre el definición de “cliente ”entre los padres y los hijos en hostelería, para los padres a cualquiera de entrada ya es cliente, ofrece todo lo que pide, pero para los hijos, tienen más en cuenta el derecho de admisión, eligen los clientes a largo plazo de forma más estable.

Realmente, a diferencia que los españoles, el éxito de los inmigrantes chinos en los negocios, no sólo depende de trabajar más horas y de que haya más ingresos por bajo precio o bajando los costes, sino de la acumulación del salarios en término agregados. Por los pagos de los padres a los hijos, la mayoría de ellos los considera como una recompensa o propina que un derecho de cobro de salario. Y es consentida. Es decir, los hijos de edad intermedia son conscientes de los pagos de sus factura al final de mes, por sus progenitores, incluso reconocen los trabajos duros que han hecho los padres simplemente para que puedan vivir mejor sus hijos. Por tanto, a largo plazo, sería bastante difícil de argumentar la eficiencia en los negocios familiares de los inmigrantes chinos. Es un equilibrio inestable, ya que cuanto más estudios tienen los hijos, mayor es su deseo de escapar de la comunidad china o evitar la forma de semiesclavitud en su puesto de trabajo. Pero la conciencia y el incentivo de ser altruista con su familiar hacen que aumente la dificultad de declarar la independencia individual. Por tanto, la conciencia de la ayuda a la familia, se convertirá en un motivador de la continuación del

negocio familiar, y a la vez, un obstáculo de la declaración de su verdadera preferencia.

Desde punto de vista de la teoría del salario de eficiencia (Shapiro y Stiglitz, 1984) en el mercado de trabajo, la baja cualificación de la primera generación hace que tenga la dificultad de comprender o de aceptar dicha teoría. La ventaja principal del modelo de negocio familiar no solo se destaca la confianza o responsabilidad de los empleos, sino también la flexibilidad de salario, y la probabilidad de ser despedido es prácticamente nula. En este caso, lo decíamos anteriormente, el trabajo de los hijos, se considera como una propina. Es fácil de comprender estas ideas para la primera generación. Por ejemplo, ellos contratan dos hijos, solo cuestan 1000 euros en total, y si contrata un empleo fuera de la familia, cuesta 1500 euros. Claramente ellos prefieren la contratación interna que externa, pero esa contratación no ha tenido en cuenta las habilidades de los empleos internos, ni el cálculo de beneficios en ambos casos.

Es decir, los padres empresarios no tienen en cuenta la eficiencia y la productividad de los trabajadores, en este caso, los hijos. Los negocios familiares de los inmigrantes chinos, en el fondo es un crecimiento por intensidad del factor trabajo, no la habilidad del empleo. Por tanto, es difícil de mantener su crecimiento en el largo plazo.

Actualmente, el debate en las familias es bastante relevante, hacemos referencia a la tercera generación, ya que hasta ahora, la historia de la llegada de los inmigrantes chinos en España es corta. Para los de segunda generación, la relación inversa entre el nivel de estudios y la obediencia hace que muchos de ellos decidan romper las expectativas de los padres, y luchar por su libertad tanto en su puesto de trabajo como por sus parejas. El modelo de negocio familiar se convierte en ineficiente e injusto, ya que coarta sus habilidades y libertades. También han existido los casos en que los padres por falta de confianza de la contratación extrema tuvieron que cerrar el negocio y volver a China.

Pero una cosa positiva hay que reconocer: el nivel de estudios tiene una relación positiva con la integración social y las condiciones de la vida. De manera que para el éxito en las actividades económicas, para los descendientes de la primera generación de los inmigrantes chinos, puede considerarse un recurso o un factor importante, tanto esas

relaciones interculturales como la transformación de los negocios tradicionales de “carácter chino”

### 3.5.1. El papel de la mujer china

Según Becker (1987: 39), “[...] han venido dedicando voluntariamente mucho tiempo y esfuerzo a la crianza de sus hijos, porque desean que las elevadas inversiones biológicas llevadas a cabo en capital de procreación de los hijos den su correspondiente fruto. Adicionalmente, una madre puede alimentar y cuidar más fácilmente a los hijos mayores mientras engendra otros hijos que mientras participa en otras actividades”

Por tradición, las mujeres chinas se dedican a cuidar los hijos en casa, como señala Becker, pero con la emigración femenina, en nuestro caso a España, y ante la situación del aumento de renta familiar, la tarea para las mujeres chinas se ha incrementado más. Ya que como decía el propio Becker (1992), “la familia era una fábrica de bienes domésticos como la comida, el alojamiento, producido con el tiempo y bienes de mercado. Y el precio de estos bienes tienen dos componentes: los precios del mercado y el coste de oportunidad del tiempo, y en caso que se aumenta la renta de la familia, resulta antieconómico de mantener a un miembro de la familia trabajando en la casa”.

Es decir, a parte de cuidar los hijos, también se dedica al mercado laboral. Este apartado, con la ayuda de las tablas estadísticas, vamos a explicar el cambio que ha tenido de la mujer china en el negocio familiar

**La tabla 3.5.1.1. Población extranjera empadronada en España, 1 de enero de 2015**  
**Unidades: personas y porcentajes de peso**

Pais de origen	Hombre	%	Mujer	%	Total
China	97870	51.15%	93471	48.85%	191341
Rumania	370183	49.28%	381025	50.72%	751208
Marrueco	426545	56.93%	322729	43.07%	749274
Ecuador	93118	52.83%	83129	47.17%	176247
Italia	102683	57.32%	76446	42.68%	179129
Bulgaria	71939	50.70%	69941	49.30%	141880
Reino Unido	141634	50.20%	140486	49.80%	282120

Fuente: elaboracion propia a partir de los datos del INE

Si observamos el Cuadro 3.5.1.1, 2015, y hacemos una comparación con los inmigrantes de diferentes países de procedencia en España, nos damos cuenta de que no existe un desequilibrio muy significativo en el género. Es decir, el porcentaje de los hombres y mujeres inmigrantes aproximadamente es la mitad, salvo los italianos y marroquíes. El porcentaje de la mujer es un poco menor. En la primera etapa de la ola de emigración, suelen emigrar los hombres y pocas mujeres. Hasta que los inmigrantes chinos han elegido España como destino de emigración, otros países como Estado Unidos, Canadá, Australia ya habían llegado los inmigrantes chinos, y sabían de la importancia de la mujer en el negocio familiar.

Además, la instalación y funcionamiento del negocio no solo requiere la financiación, las ayudas interpersonales, sino también estabilidad y afecto. La realidad ha demostrado que los inmigrantes chinos no instalan el negocio hasta que han tenido mujeres o han traído sus mujeres desde su pueblo origen. Gracias a la reforma de las leyes de inmigración en España después del 2000, se puso en marcha la agrupación familiar, que facilitaba traer al resto de la familia. La llegada más numerosa se produce a partir del 2002, con la edad media de unos 29 años. La mayoría de ellas están casadas.

Entre los inmigrantes hombres y mujeres, no podemos decir quién es más importante para el negocio, porque existe una relación de interdependencia. Pero sí que podemos afirmar que las mujeres chinas se encargan de múltiples tareas, como mamá, nuera, jefa de negocio, mujer de su marido. Por la naturaleza humana, las mujeres suelen ser más organizadas y responsables, sobre todo con más capacidad de gestionar la riqueza y ahorro. Con el paso de tiempo, cada vez más mujeres tienen mayor peso en la estrategia familiar. Es un cambio radical de la cultura china, machista y patriarcal. Ese cambio también se refleja en la tabla 3.5.1.2. Si nos fijamos la variación respecto el año anterior, podemos apreciar la tendencia creciente de altas en el mercado laboral.

También se incrementan las trabajadoras autónomas chinas en España. Dentro del grupo de inmigrantes femeninas, las chinas tienen el mayor porcentaje del permiso por cuenta propia. Pero en mi opinión, considero que estos datos no permiten afirmar la independencia y autonomía de la mujer china en el negocio familiar. Por una razón muy

sencilla. El pago de ser autónoma y empleado de la jornada laboral completa no es lo mismo. Los inmigrantes chinos para reducir el pago a la S.S, prefieren poner sus mujeres e hijos como autónomos.

**Tabla 3.5.1.2. Trabajadores chinos afiliados a la seguridad social, 2014. Media anual**

	Alta S.S	%	Variacion relativo sobre el año anterior(%)
Totales	89966	100.00%	2.8
Hombres	49649	55.19%	2.4
Mujeres	40316	44.81%	3.3

Fuente: elaboración propia a partir de los datos del Anuario Estadístico de Extranjería de 2014

Por sectores de actividad, los inmigrantes chinos se dedican en más del 50% al sector servicios. En él, las mujeres chinas actúan como gestoras del negocio y se encargan las de relaciones públicas con los clientes, lo que demuestra su talento para actuar en público. Para la cultura china, desde hace miles años, las mujeres tienen que estar en casa cuidando de los mayores, los niños y sus maridos, sin derecho de participar u opinar en ninguna decisión familiar. Aunque ahora ha cambiado mucho, las múltiples tareas no han avanzado. Incluso por la emigración, también ha habido otro cambio negativo. Si nos fijamos cuando entramos una tienda o un restaurante de los inmigrantes chinos en España, es muy habitual de ver que sus niños están jugando o haciendo los deberes, o los más mayores ya están ayudando a sus padres. ¿Y por qué no cuida la mamá a los niños? El cálculo racional del beneficio de estar cuidando de sus hijos o estar trabajando, hace que la mayoría de ellas elijan el segundo. En cambio, las madres en China todavía mantienen una comunicación diaria con sus hijos, preguntándoles lo que han hecho en el colegio, participan de la reunión familiar. Los inmigrantes han perdido la perspectiva del futuro de la educación de sus hijos. El negocio familiar se convierte en su tarea principal. Muchas de ellas incluso prefieren dejarse los hijos en China o en manos de una criada, para que ellas puedan dedicarse más al negocio.

Podemos prever que en el futuro la tasa de fecundidad disminuirá y aumentarán las empresarias chinas. Porque la primera generación de las mujeres chinas aunque está

empezando a dominar su posición en la familia, sigue considerando que sus hijas tienen que casarse sí o sí cuando llegan a una edad determinada. En cambio, los de la segunda generación, y más aún los de la tercera generación, con el aumento del nivel de estudio, la influencia del ambiente, el cambio del nivel de vida, su ambición también despertará. La construcción de una familia ya no sería una tarea obligatoria para ellas, ni siquiera como mamá canguro.

### **3.6. LA POLÍTICA DE INMIGRACIÓN ESPAÑOLA**

España, por ser uno de los países receptores de inmigrantes chinos, puede considerarse como uno de los principales polos de atracción en los últimos años, que ha implicado un cambio radical para los ciudadanos españoles. También se les considera como uno de los principales problemas coincidente con la crisis financiera. Entonces cabe preguntarse: ¿Qué papel está jugando la política de inmigración española? ¿Ha sido eficiente en la gestión del flujo migratorio?

Históricamente, la aprobación de Ley Orgánica 7/1985 de 1 de julio fue conocida como “Ley de Extranjería”, también era una condición del proceso de incorporación a las Comunidades Europeas, que se garantizaba los derechos y libertades de los extranjeros en España. Hasta 1996 se hicieron reformas en que se ampliaron los derechos de los extranjeros en el ámbito nacional tales como el acceso a la educación, la igualdad y el derecho a la asistencia letrada. Y sobre todo estableció la categoría de residentes permanentes y contemplados oficialmente en el concepto de la reunificación familiar.

Después, en 1998, con el apoyo de los partidos políticos en la materia de la integración, se aprobó la Ley Orgánica sobre los derechos y libertades de los extranjeros en España y su Integración Social, y entró en vigor en el enero de 2000. Dicha ley no solo garantiza los derechos políticos y sociales de los extranjeros, la concesión de los permisos de residencia, trabajo laboral y derecho de reagrupación familiar, sino también ha dado un cambio de perspectiva del papel de los inmigrantes. Se les reconoció como un fenómeno socialmente importante. Ha ofrecido varias oportunidades para normalizar



la situación de los inmigrantes irregulares.

Dicha Ley provocó un conflicto con el Partido Popular, ya que se les consideraba demasiado generosa y estaba alejada de la restricción que se propuso por la Unión Europea. Esta ley también es el punto de origen de la puesta de marcha en el Programa Global de Regulación y Coordinación de la Extranjería y la Inmigración en España. Se les conoce como plan Greco, con la finalidad de reconocimiento deseable del fenómeno de inmigración, la integración de los inmigrantes residentes y sus familias, la regulación de la convivencia con la sociedad española y el mantenimiento de la protección de los refugiados y desplazados. Más tarde en 2003, se reformó en el tema de los inmigrantes indocumentados y la gestión eficaz de los flujos migratorios

Posteriormente se han hecho varias reformas en la Ley de extranjería, como la del 2005. El proceso de la normalización de trabajadores inmigrantes irregulares en un periodo de 3 meses. Pero los esfuerzos en la política de inmigración no han sido eficaces. No han revelado sus ventajas, ni tampoco han tomado las medidas eficaces para resolver los impactos negativos. Además la política de inmigración española es cada vez más restrictiva y la xenofobia de los españoles contra los inmigrantes junto con la crisis financiera ha ayudado a empeorar la situación de la integración.

La inestabilidad en la política de inmigración se ha mostrado sobre todo en el periodo 1996-2010. Fundamentalmente, la ineficiencia del control y expulsión de los inmigrantes irregulares tanto en el ámbito nacional como local, el racismo de los ciudadanos a los foráneos, la insuficiencia en el esfuerzo de la materia de la atracción de los inmigrantes empresarios o cualificados, la generosidad al conceder el visado, la frecuencia en la legalización de los inmigrantes irregulares, la extensión de la economía sumergida, la inestabilidad en el sistema de pensiones español provocada por la inmigración.

Es indudable que en este periodo los inmigrantes chinos han jugado un papel muy relevante, y sobre todo se han favorecido. Pero en los últimos años la restricción de la política de inmigración, la presión psicológicamente sufrida por una sociedad desconocida y la crisis financiera internacional hacen que disminuya la entrada de

inmigrantes chinos y aumente la decisión de retorno.

Ante eso, también cabe decir si ¿la causa no sería la falta de una política de inmigración común en la UE? Claramente sería muy difícil de establecer para todos países de la UE. Pero personalmente considero que es necesario establecer unas medidas u objetivos comunes, como la reforma del marco institucional en la materia de la no-discriminación, la igualdad tanto en la protección social como la libertad. La legislación en el procedimiento administrativo del acceso de la movilidad laboral, la flexibilidad ante el estado de desempleo de los inmigrantes. Mayor control con las mafias en la operación de los inmigrantes irregulares.

Si comparamos con otros países como EE.UU, Francia, Canadá o Reino Unido, tradicionales destinos de los inmigrantes, la diferencia está muy clara, en que estos países consideran a los inmigrantes y se convierten como sus ciudadanos, no como trabajadores temporales o amenazas. Han hecho esfuerzos relevantes en la atracción de los inversionistas y cualificados, aunque también no han evitado los problemas como la violencia criminal en los barrios de los inmigrantes, el aumento del abandono escolar de los descendientes de los inmigrantes. En cambio, aunque en España la Ley plantea el reconocimiento de la inmigración como un fenómeno permanente, en la práctica sigue considerando como un fenómeno transitorio e insuficiente, es decir, “palabras muy bonitas, pero no en práctica”.

Es decir, no sólo hace esfuerzo en la restricción de la obtención de carnet residente y autorización del trabajo, o reducir los tiempos permitidos para quedarse fuera de España para los inmigrantes chinos. Es necesario también que la política de inmigración española sea proactiva y más coherente en sentido de la necesidad de reconocer que la inmigración es algo positivo y es una realidad, tratar de conciliar a los extranjeros con la sociedad española, y las necesidades tanto como recurso humano del mercado de trabajo como la valoración moralmente de cada uno de los inmigrantes. Se asigna la responsabilidad de dicha materia a cada CCAA. Además intentar eliminar los desprecios y la estigmatización de los inmigrantes ilegales y tratar de establecer soluciones más adecuadas sobre ellos. Concienciar a los ciudadanos en la consideración de los

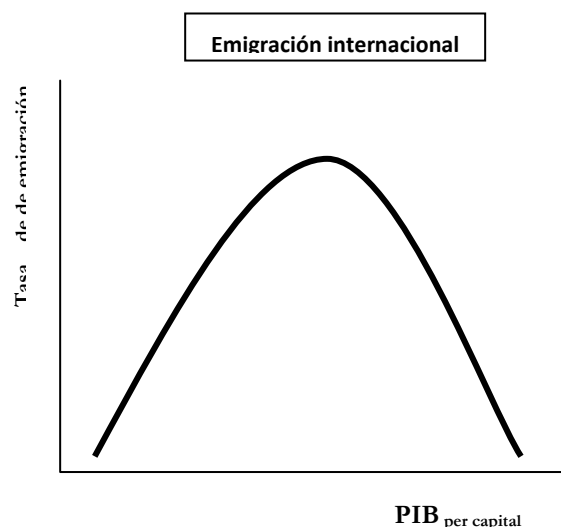
inmigrantes ilegales como mafiosos, ya que en muchos casos, los inmigrantes ilegales por la situación irregular, sufren las condiciones laborales infrahumanas. Además también debe controlar su ritmo de crecimiento, y tomar las medidas en la intervención de la política pública sobre la población extranjero para corregir o reducir los efectos externos negativos en la sociedad española.

En conclusión, podemos decir que los inmigrante chinos en la sociedad española, en comparación con otros países, tienen mejor imagen social por su espíritu de ser trabajadores, por su amabilidad, y por su baja tasa de delincuencia. Con el paso de tiempo, se debería avanzar en materia de política migratoria para beneficio del país receptor y de los inmigrantes.

#### 4. LA PERSPECTIVA GENERAL DEL RETORNO A CHINA

Si decíamos anteriormente por análisis coste-beneficio, que la decisión de emigrar fuera del país, incluso de quedarse en el país de destino se debe a los beneficios obtenidos mayores que los costes encargados, entonces podemos decir que su decisión de retorno se debe a la situación contraria. Ha llegado el momento en que los costes han superado los beneficios obtenidos. Análogamente, los factores de atracción de los países destino para los inmigrantes chinos ya han disminuido su grados de atracción o los factores de expulsión han sido mejorando con el crecimiento económico chino.

Según el gráfico de la derecha, muestra la relación concavidad entre PIB per cápita y la tasa de emigración. El nivel de desarrollo en el país de salida, en nuestro caso China, es la clave en la determinación de la intensidad del proceso migratorio. En las etapas



iniciales, nos situamos en la primera ola de la emigración china a Europa, era el tiempo en que China presentaba el problema de la excesiva oferta de factor trabajo y la transición en la política económica mixta. Lo que hacía era el plan de apoyo y la concesión del pasaporte a la emigración exterior. Podemos situar el punto máximo aproximadamente en el año 2008, cuando sucedió la crisis financiera internacional, porque era el punto de partida del nuevo ciclo económico europeo. Tal situación obliga a los emigrantes chinos a tomar en consideración la decisión de retorno, independientemente del crecimiento económico de China.

Por lo tanto, este gráfico muestra que la relación de concavidad no es suficiente para explicar la tasa de emigración. El factor del PIB per cápita es un factor necesario y motivador, pero no es suficiente para explicar el fenómeno de retorno de la emigración china. La animación de retorno sería limitada. Porque hay otros factores o variables relevantes que están influyendo en la toma de decisión de retorno de los emigrantes chinos en la UE.

Sabiendo que el retorno no es un proceso automático, tampoco se considera que exista un solo un tipo. En general, existen los retornos voluntarios, el de los trabajadores temporales, y los retornos forzosos, así como los retornos como fracasos en el proceso migratorio. En nuestro caso, tratamos de ver los retornos voluntarios. Ya que este tipo se afecta a la economía individual y familiar.

En el año 2008, fue el inicio de los fenómenos de retornos y los crecimientos negativos de las entradas de los inmigrantes chinos en Europa.

Por una parte, la crisis se considera la causa principal del retorno de los inmigrantes chinos en Europa, ya que la crisis no solo influye en el PIB per cápita de, sino, sobre todo, en el poder de adquisitivo de los europeos. Es decir, en tal situación, los consumidores se vuelven más pacientes, prefieren ahorrar que gastar, ya que ante la elevada de tasa de empleo, la incertidumbre de la pérdida de trabajo aumenta, y muchos de ellos deciden ahorrar para prevenir situaciones de desempleo futuro

Junto con la caída del poder adquisitivo de los consumidores y la demanda, también está el problema de inflación. Hasta ahora, la inflación europea ha llegado al

mínimo histórico que es el -0,5%. La evolución de la caída de los precios hace que los inmigrantes chinos se prevean de forma muy negativa la evolución de sus negocios en Europa.

Por otra parte se debe señalar que la reducción de los gastos sociales en los países europeos. Aunque este motivo es minoritario para los inmigrantes chinos. En España, entre todos los retornos a sus países, el retorno de los inmigrantes chinos no está en cabecera. La mayoría de quienes realizan, son de Rumanía, Marruecos y los de Latinoamérica. Eso se debe al Plan de Retorno Voluntario que se propuso por el gobierno español.

Es muy difícil de calcular los números del retorno de los inmigrantes chinos. Existe unas encuestas sobre este tema, pero el resultado no es muy fiable, ya que por orgullo cultural de China hace que muchos de ellos no contesten o digan lo contrario, ya que los retornos en muchos casos se consideran como emigrantes pobres o fracasados.

Además, muchos inmigrantes cuando vuelven a China, todavía mantienen la comunicación con los países de acogida. Ellos precisamente quieren comprobar la situación laboral y económica de China “in situ”. Y si la economía de China es tan potente, y él se propuso las medidas de animación de los retornos, ¿por qué hay muchos de ellos que deciden volver a Europa después de regresar a China?

La contestación está ligada a una serie de factores que están impidiendo los retornos, incluso en la toma de decisión de volver a Europa:

### **1. La depreciación del Euro frente a RMB**

La depreciación del Euro frente a RMB, es un factor que presenta una situación de ambivalencia de los retornos chinos.

Por un lado, es un motivo de retorno, ya que la depreciación del euro influye sobre todo en los negocios que importan los productos de China, que cuesta más. El coste de la materia prima ha subido, pero el precio de la venta en Europa no les permite subir. Al final se incurre en pérdida, salvo los negocios en que sus principales clientes son los inmigrantes chinos. Por ejemplo, IFCE, S.L. Es una empresa china que se ubica en Madrid. Cuyo sus principales clientes son los inmigrantes chinos en Europa. Se dedica a

fabricación, importación y exportación de los bienes de consumo o publicitarios y artes gráficas. A principios del 2014, ha lanzado un mensaje urgencia: la subida del precio de los productos, debida a la depreciación del Euro que influye en la fabricación de los productos en China.

En cambio hay otros grandes almacenes en los países europeos que se basan en la importación de los productos de China, no han tenido suerte como IFCE, S.L. porque los clientes chinos aceptan mejor la subida del precio que los europeos.

Además, si el motivo de emigrar lo fijamos en la hecha salarial, debido al tipo de cambio, antes mismo trabajo, en Europa puede ganar de doble o triple a cambio de yuan, ahora con la depreciación del Euro, el salario mínimo de Europa, en las grandes ciudades de China también sería muy normal.

Por otro lado también es un factor que hace que ellos decidan quedarse en el país de acogida. La depreciación del Euro implica que los inmigrantes chinos tienen que aportar más euros para comprar una vivienda en China bajo la condición de que el precio de la vivienda se mantiene constante. Si tenemos en cuenta que con la subida del precio de las viviendas en China sube junto con el de la economía, las viviendas europeas resulta en este momento mucho más atractivo en función del precio.

La subida de IPC en China junto con la apreciación de la moneda nacional ha reducido el grado de atracción de retorno de los inmigrantes chinos. En muchos casos, ellos prefieren quedarse en los países de acogida, siendo el coste de la vida cotidiano es más barato

## **2. Las instituciones extractivas**

Las instituciones extractivas son habituales en un Estado comunista, en un sistema totalmente centralizado.

*"Con instituciones políticas y económicas extractivas puede haber crecimiento, pero no desarrollo sostenido", ( Acemoglu 2012)*

Las instituciones políticas extractivas no sólo influyen en el tema de crecimiento sostenible en el futuro, sino también se limitan las habilidades y los talentos de los profesionales.

Para los inmigrantes que hayan hecho estudios superiores en Europa, este tipo de política no sería deseable. Han vivido con gobiernos democráticos en sociedad abierta en que se promueve el talento. Al volver a China, el Estado comunista sería una barrera

En el caso de los estudiantes con título europeo, también se enfrentan a otro problema de encontrar el trabajo en China. Eso se debe a la pérdida de los privilegios. En la primera etapa de la ola de emigración, como había pocos estudiantes chinos fuera del país, hacía que los retornos en aquel momento, los estudiantes chinos tenían los privilegios cuando regresaban a China en el mercado de trabajo. Pero ahora la situación ha cambiado. Las empresas chinas prefieren contratar un estudiante chino que han hecho estudio y prácticas de empresa en China que uno que lo ha hecho fuera.

Ante la creación de la tarjeta azul de la UE para atraer los inmigrantes profesionales, la deficiencia de la animación de los retornos y la situación laboral en China, hace que los estudiantes duden dónde se valora más sus estudios y los talentos en el campo de trabajo.

### **3. El crecimiento y la calidad de vida**

La expansión en la economía china, crea una imagen en que nos lleva a pensar es un lugar paradisiaco, sin problema. En Europa largo tiempo disfrutado de sus servicios públicos, aunque se creciera menos. Cuando retornan, se dan cuenta de la realidad. Lo principal ya no es lo económico, el dinero, sino las costumbres y los valores tan diferentes.

Lo más triste es que los retornados se sienten como un extranjero en China. Muchos de ellos no son capaces de aceptar la realidad.

La toma de decisión de regresar al país de acogida incluso aconsejar a los que todavía no han vuelto a China que no se vuelva, tienen tres motivos principales:

#### **a. El desastre ambiental de China**

El crecimiento produce en general un deterioro del medio ambiente. El caso más relevante en las ciudades grandes de China son las emisiones de CO<sub>2</sub> que perjudican mucho la vida cotidiana. Los que han vivido en Europa, aprecian más diferencia. La realidad ha demostrado que las actividades innovadoras

correspondientes al tipo de tecnología limpia son insuficientes. Existe el peligro de que se produzca un desastre medioambiental

b. La insuficiencia de los servicios locales

Se basa sobre todo en la asignación de los servicios fundamentales en las pequeñas poblaciones, Debido al sistema centralizada del gobierno de China.

c. Falta de planificación en la movilidad y congestión del tráfico

El atasco es otro problema, sobre todo en Beijing. Se debe principalmente al aumento de los vehículos de los ciudadanos, además. No sólo falta la planificación, sino también el incumplimiento de las normas y el control en la circulación. Eso provoca que la probabilidad de tener accidentes en China sea mayor que en los países europeos.

Por todos lo que mencionado anteriormente, podemos confirmar en que en el corto plazo, por impacto de la crisis internacional, los retornos de los inmigrantes chinos tienden a crecer, pero a medio plazo o largo plazo, su crecimiento no va ser estable, sino que se va a detener. Es decir, el fenómeno del retorno seria temporal, incluso hay muchos inmigrantes chinos se les considera a China como un país de “refugio”, se mantiene el contacto con Europa. Cuando Europa se recupere la economía, ellos volverían. Incluso hay otra parte de los inmigrantes chinos en Europa que deciden marchar a América del Sur.

## **5. CONCLUSIONES Y DISCUSIÓN**

Ante el crecimiento económico de China y en la medida que se genere ahorro habrá un capital dispuesto a invertir o financiar la ampliación de los negocios de los chinos en el exterior; si las manufacturas chinas mejoran en calidad y precio serán un producto más atractivo en las tiendas y almacenes de sus emigrantes en Europa; gracias a que los jóvenes chinos estén mejor formados, cuando emigren al exterior ofrecerán un capital humano más cualificado a quienes les contraten. Por todo ello, quienes acogen una comunidad extranjera tan dinámica como la china, se puede ver beneficiados en términos de eficiencia y competitividad.



La segunda generación, ya nacida o crecida en el país de recepción, puede amplificar esa onda expansiva. Criada en los valores de trabajo duro, esfuerzo y cooperación en la comunidad y la familia puede absorber también la mentalidad del país de acogida y efectuar una síntesis "creativa". En esa tarea es clave la escuela y el sistema educativo, no sólo en su dimensión académica sino sobre todo social, de fomentar la inclusión de todos los niños sea cual sea su origen y favorecer un aprendizaje conjunto y abierto. Esta nueva generación puede impulsar a escala micro esos negocios familiares, en caso de continuarlos y convertirlos en empresas más competitivas adaptadas al nuevo ecosistema económico occidental, y el crecimiento macroeconómico del país al generar nuevos tipos de negocios y desempeñar las profesiones con otros enfoques.

En nuestro trabajo podemos resumir las siguientes conclusiones:

- La llegada de los inmigrantes chinos a Europa ha dado un cambio radical en sus motivaciones. Desde el motivo laboral hasta la mejorar de su condición de vida, desde baja cualificación hasta la cualificación superior
- Los inmigrantes chinos, aunque la participación económica está progresando, pero socialmente todavía siendo insuficiente.
- En el caso de España, la baja cualificación de los inmigrantes chinos, genera dificultades para invertir en la educación de sus hijos, Sería un grave problema para el futuro, y no sólo afecta al interés individual, sino que influye negativamente en el proceso de integración.
- El papel de mujer china es cada vez más importante, aunque quedan mucha retos pendientes
- La transformación del a tradicional empresa familiar se convertirá en la principal tareas de los siguientes generaciones
- La insuficiencia de las políticas de inmigración en UE
- El proceso del crecimiento de los retornos no sería estable en largo plazo

El fenómeno del aumento de inmigrantes, se demuestra la ineficacia en las políticas del gobierno china. No tienen una política de inmigración efectiva, sino de

carácter conservador, ni tiene un organismo oficial para evaluar y generar estadísticas del proceso, y así orientar a los inmigrantes en el extranjero. Tampoco estimula los retornos cualificados. De manera que se llega a una pérdida del capital humano, que dificulta el crecimiento economía del país.

Personalmente, creo que China ha de mejorar con urgencia en las siguientes políticas para frenar la emigración y para atraer inmigrantes cualificados:

1. Mejorar del bienestar social:

- Medio ambiente: control de la emisión de CO<sub>2</sub>
- Sanidad: la adquisición del equipamiento innovador adecuado y útil, la ayuda en función de qué tipo de tratamiento, pretende ser más equitativa y eficiente
- Educación superior: sobre todo después del bachillerato, las universidades necesitan esforzarse más para retener a estudiantes brillantes, y reconocer los derechos a los estudiantes. También contratan más profesores para compartir las multitareas de los actuales docentes.
- Alimentación: aumenta el control de los alimentos de la vida cotidiana por su seguridad y la sanidad

2. Fomentar el cambio de las tradiciones o mentalidades arcaicas:

- La sociedad patriarcal: han de mejorar el fenómeno machista, la discriminación salarial entre género, el control y las ayudas a las familias en que se prohíbe el estudio de los hijos. El control del maltrato doméstico.

3. La necesidad de reformar el mercado laboral

- Ceder más iniciativa los empresarios para animar la dedicación a la innovación
- Fortalecer la supervisión del mercado y la gestión de los agentes de migración para reducir el riesgo de inversión, cuyo objetivo es frenar la emigración de inversión extranjera
- Establecer la legislación laboral y los mecanismos de regulación especiales para los retornos cualificados o empresariales
- Fortalecer la investigación sobre la migración internacional

4. Reforma de las instituciones China

- Establecer sistema de inmigración: sobre todo en la obtención del carnet residencia o la tarjeta verde para los extranjeros y que les garantiza la igualdad de derecho en los accesos de los bienes, servicios y los tratos.
- Intentar converger el nivel de vida con la economía internacional: el control de IPC y el salario básico.
- La mejora en el sistema tributaria en China para corregir las desigualdades y aumentar su visibilidad financiero y la autonomía fiscal.
- El esfuerzo en el sistema de pensiones y la necesidad de concienciar a los ciudadanos en la tributación.

Paralelamente, no solo España sino en todo Europa, ha de esforzarse en la igualdad de los derechos humanos en diferentes ámbitos sociales, en vez solo de estar escrito en la legislación. Hace falta de estar en la práctica y de forma efectiva, establecer las medidas eficaces contra la discriminación y la xenofobia, así como la necesidad de reconocer los inmigrantes chinos como ciudadanos.

## 6. BIBLIOGRAFÍA

Acemoglu, D y Robinson, J. A (2012): *¿Por qué fracasan los países?* Ed. Deusto. Barcelona

Aisa, R. Cabeza, J. and G, Larramona. (2007). "Timing of migration". *Economics Bulletin*, Vol.6, Nº 15, pp.1-10.

Arango, J y Sandell, R (2004): "inmigración: prioridades para una nueva política española". *Fundación Real Instituto Elcano de Estudios Internacionales y Estratégicos*. Madrid. Nº1, paginas 6-13.

Anisi, D. (1992). *Jerarquía, Mercado, Valores. Una reflexión económica sobre el poder*. Alianza Editorial. Madrid.

Banco Mundial. Base de datos: Indicadores del Desarrollo Mundial

Becker, G. (1987). *Tratado sobre la Familia*, Alianza. Madrid, 1987.

Beltrán Antolín. J (2010). "Comunidades asiáticas en España: movilidad transnacional en un territorio de frontera". *Revista CIDOB d'Afers Internacionals*, núm. 92, p.15-37

Berry, J. W.(1997). "Immigration, acculturation, and adaptation". *Applied Psychology: An international Review*. vol.1, Nº 46, pp.468

Betrisey Nadali, D. (2010). "Empresarios y "líderes" chinos en Madrid: prácticas políticas y económicas". *Revista CIDOB d'Afers Internacionals*, núm. 92, p.207-222

CIA(2013): [The world factbook china] .EEUU, CIA library publications.

Comín. F (2011): *Historia económica mundial*. Alianza Editorial. Madrid

Conejero Paz. E (2012): "la política de inmigración de España". *Revista de investigación. Editada por Área de Innovación y Desarrollo, S.L.*

Egea, C.; Nieto, J.A. y Jiménez, F. (2002). "El estudio del retorno. Aproximación bibliográfica". *Migraciones y exilios*, p. 141-168

El Observatorio Permanente de la Inmigración (2010). [El Anuario Estadístico de Inmigración]. *Secretario general de inmigración y emigración. Madrid*. [01-04-2015] <<http://extranjeros.empleo.gob.es/es/ObservatorioPermanenteInmigracion/Anuarios/index.html>>

El Observatorio Permanente de la Inmigración. Secretario general de inmigración y emigración (2009): [Boletín estadístico de extranjería e inmigración] . *Ministerio de Trabajo e inmigración. Madrid*. [01-04-2015] .<<http://extranjeros.mtin.es>>

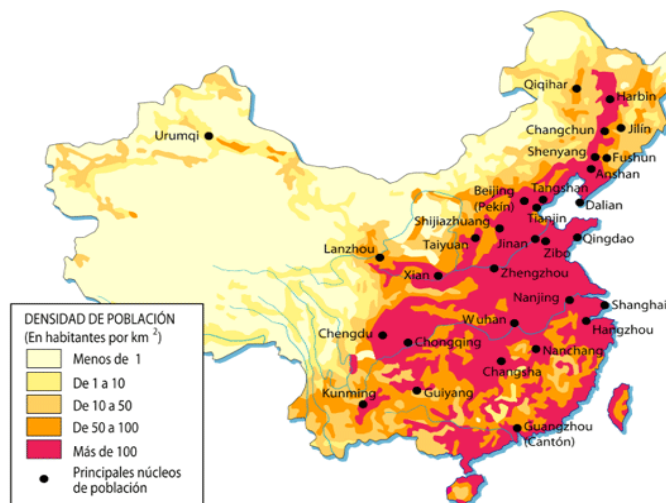
- INE(2014): [Fenómeno demográfico. Estadística de migraciones] . Madrid.  
[ 01-04-2015 ] .  
<<http://www.ine.es/jaxi/menu.do?type=pcaxis&path=%2Ft20%2Fp277&file=inebase&L=0>>
- López. A (2007). “Mujeres en la empresa familiar: el caso de las empresarias asiáticas”. *Revista CIDOB d’Afers Internacionals*, núm. 78, p.57-76
- Mahía Casado, M (2010). “La irrupción de España en el panorama de las migraciones internacionales: por qué llegaron, por qué siguen llegando y por qué lo seguirán haciendo”. *Información Comercial Española*, ISSN 0019-977X, Nº 854. págs. 5-22
- Massey Douglas, S. Rango, J. Hugo, G et al (2008 "Teorías de migración internacional: una revisión y aproximación." *Revista de Derecho Constitucional Europeo* 10, 435-478.
- National Bureau of Statistics of China. (2015): [CHINA STATISTICAL YEARBOOK 2014] .Beijing. [09-03-2015] . < <http://www.stats.gov.cn/tjsj/ndsj/2014/indexeh.htm> >
- Nieto. G (2003). “la integración china en España”. *Revista CIDOB d’Afers Internacionals*, núm. 63, p.167-189
- OCDE (2015): OECD Economic Surveys CHINA 2015 Overview. Paris, OECD Publishing
- Sáez Pérez. L, A. (2014):"Curso de economía regional y urbana". Copy Center. Zaragoza.
- Unicef (2013): [ Estadísticas ] . [ 09-03-2015 ] .  
<[http://www.unicef.org/spanish/infobycountry/china\\_statistics.html](http://www.unicef.org/spanish/infobycountry/china_statistics.html)>
- Wang, H. Y. (2014):“Annual Report on Chinese International Migration (2014)”.Center for China &Globalization. Beijing
- Wolf, C. (1993). *Mercados o gobiernos*, Madrid: Instituto de Estudios Fiscales, 1995.
- Xiaodong, Lin. (2014): “Filial son, the family and identity formation among male migrant workers in urban China.” *Gender, Place and Culture: A Journal of Feminist Geography*, vol 21, № 6, pp, 717-732

## ANEXO I. CARACTERÍSTICAS BÁSICAS DE CHINA

Para contextualizar e interpretar mejor el análisis migratorio concreto es necesario introducir las características básicas de China.

China se sitúa en el este de Asia, y su nombre oficial es el de República Popular China (Zhonghuá Rénmin Gònghéguó). Su capital es Pekín y la moneda es el Yuan

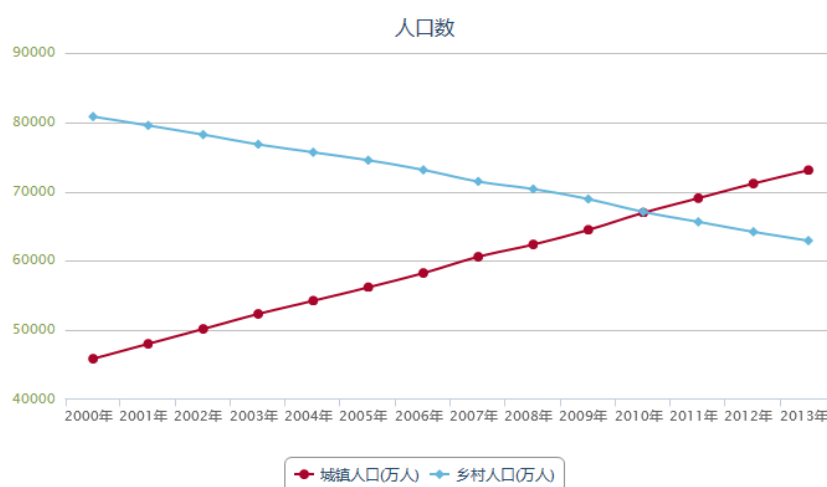
**Mapa A1.1: Densidad de población (2013)**



China es el tercer país más extenso del mundo, después de Rusia y Canadá con 9.571.300 km<sup>2</sup>, sin incluir el territorio perteneciente a la isla de Taiwán. Y es el país más poblado, con aproximadamente 1.360.720.000 habitantes en 2013 (51,24% de hombres y 48,76% de mujeres). La densidad de población es de 142,16 habitantes por km. La mayor parte está concentrada en el Este, en torno a las grandes metrópolis de Shanghái, Beijing, Guangzhou, Zhejiang. Estas provincias tienen ventajas geográficas o de “primer orden”, según Krugman y poseen más facilidades para dedicarse al sector agrícola, industrial, servicios de modo que han generado ventajas de “segundo orden” gracias a mayores recursos tanto físicos, financieros, humanos y tecnológicos. Y a la vez podemos encontrar grandes áreas poco pobladas en el interior como Tíbet-Qinghai, Xinjiang-Uigur, Mongolia interior, el norte de Manchuria (Heilongjiang) y parte de la meseta del Yunnan.

Según el gráfico A1.2, se advierte un proceso de urbanización acelerado. En 2011, la población urbana ya ha superado a la rural. Este proceso, debido a intensos movimientos migratorios, conlleva el riesgo de despoblación de ciertas zonas rurales.

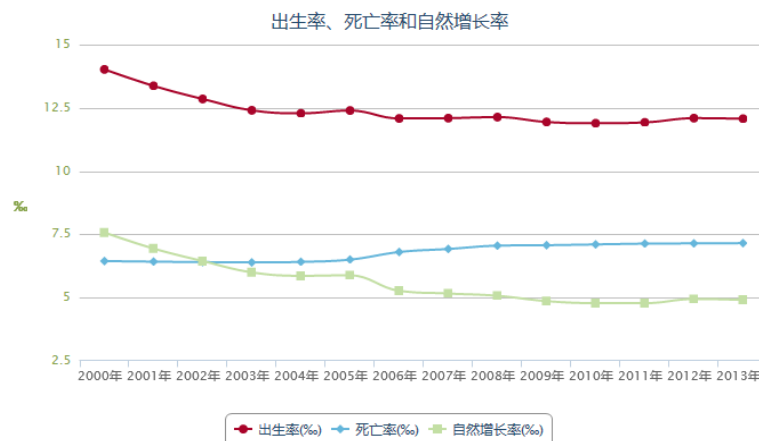
**Gráfico A1.2. Tasa de crecimiento de población rural (azul) y urbano (rojo) entre 2000-2013**



Fuente: National Bureau of Statistics of China

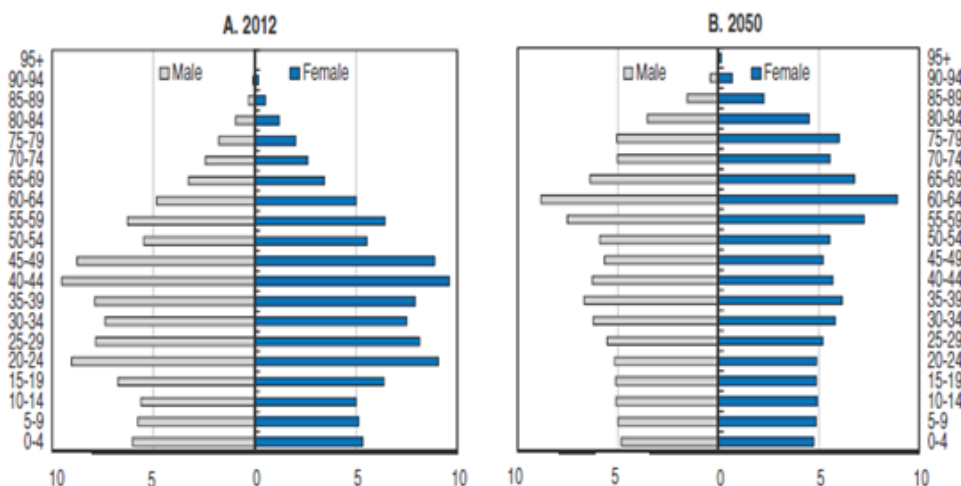
Como hemos dicho al principio, la evolución de la población china es un interesante caso de estudio sobre cómo las políticas demográficas y el cambio social de un país determinan las conductas de reproducción, residencia y relaciones familiares. En 1972 se introdujo la política del hijo único, como forma de reducir su elevada tasa de crecimiento. Ha sido un proceso histórico muy conflictivo, ya que Mao se inspiraba en el pensamiento marxista, el cual consideraba que cuando hay más población, hay más producción, y la forma de incrementar los productos en la economía se basa en el uso de más capital y trabajo, es decir el modelo soviético, crecer la economía por transpiración, no por inspiración (Krugman, 1994).

**Gráfico A1.3 Tasa de natalidad (rojo), tasa de mortalidad (azul) y tasa natural o crecimiento vegetativo (verde) en % entre 2000-2013**



Fuente: National Bureau of Statistics of China

**Figura A1.4. The poblation is ageing rapidly. Poblation structure in 2012 and 2050**



Fuente: CEIC y United Nations Department of Economic and Social Affairs

Su ritmo de ralentización puede apreciarse en el grafico A1.3. La tasa de natalidad tiende a disminuir y, en cambio, la tasa de mortalidad va en sentido contrario. Pero su ritmo de aumento es ligeramente más suave que la caída de la tasa de natalidad, debido a la importancia relativa de las cohortes de jóvenes maduros que se encuentran en su etapa de constituir familias y tener hijos.

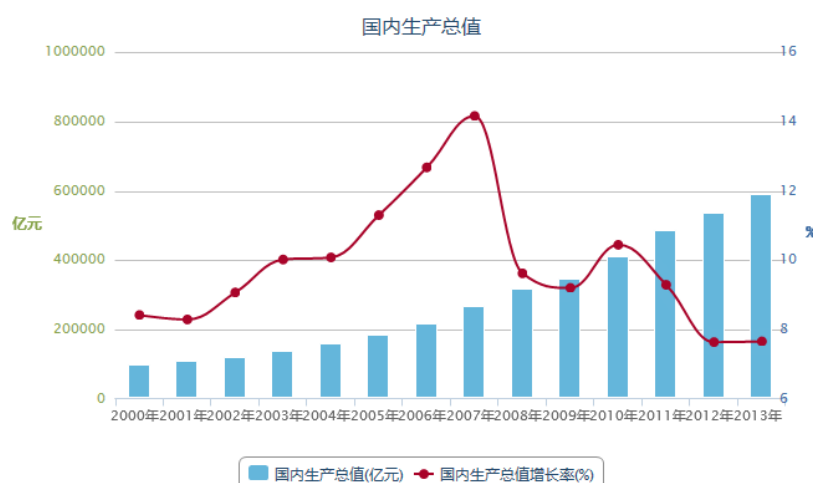


De la evolución demográfica junto con la observación de la pirámide de edad se observa una disminución notable de los nacimientos en los últimos 40 años. Además, esta política antinatalista provoca un desequilibrio de género entre los hombres y mujeres, y un aumento del envejecimiento relativo, que dará lugar a una reducción tendencial de la población a largo plazo. En la actualidad, el envejecimiento acelerado de la población china se convierte en un problema muy importante de tipo personal, social y financiero. No sólo influye el ahorro nacional, sino que también ejercerá presión sobre la financiación pública. También influyen las cuestiones ideológicas y éticas, generales y personales: mucha gente emigra al exterior para tener un hijo más, ya que dicha política sólo permite tener un hijo salvo en algunos casos excepciones.

También hay casos en que las mujeres embarazadas están obligadas a abortar, y hay multas en caso de desobedecer la ley. La evolución demográfica de China es, por tanto, la correspondiente a una transición demográfica acelerada y desequilibrada; la tasa de mortalidad redujo más rápido que la tasa de natalidad y la tasa de fecundidad también decreció de manera drástica, y, en consecuencia, la tasa de dependencia de la vejez se va a incrementar. Y China en la materia de garantizar el bienestar de los jubilados siempre ha sido insuficiente, por tanto, se convertirá como una de las causas de emigración, esa amenaza de tener que pagar muchos impuestos y cotizaciones sociales para sufragar a generaciones muy numerosas de mayores.

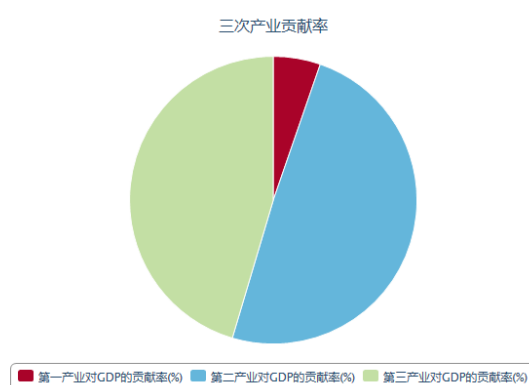
Debido a la gran dimensión geográfica y demográfica de China, la organización territorial del país ha consistido en diferentes niveles administrativos. Actualmente, aunque en la Constitución se prevé tres niveles de gobierno, en la práctica hay cinco niveles: la provincia, la prefectura, el condado, el municipio y la aldea. A nivel provincial se divide en 23 provincias, 5 regiones autónomas, -Tíbet, Xinjiang, Guangxi, NingXia y Mongolia Interior- y cuatro municipios directamente dependientes del Gobierno Central (Beijing, Shanghái, Chongqing, Tianjin), además de dos regiones administrativas especiales (Hong Kong, Macao)

**Gráfico A1.5. Evolución del PIB 2000-2013 (en cien millones de RMB)**



Fuente: National Bureau of Statistics of China

**Gráfico A1.6. Aportación porcentual del sector primario (rojo), secundario (azul) y terciario (verde) en GDP 2012**



Fuente: National Bureau of Statistics of China

Respecto a la economía, China es la segunda potencia por volumen de PIB, que en 2013 ha crecido un 7,67% respecto a 2012, a precio actual, la cifra del PIB en 2013 fue de \$9240 billones, según el gráfico A1.6. Vemos que el alto volumen del PIB procede mayoritariamente del sector secundario (49,3%) y del sector terciario (45,4%), industria y servicios. En cambio, el sector agrícola aporta un 3,6% del empleo, pero su aportación en la tasa de crecimiento del PIB es muy baja. La crisis financiera internacional ha disminuido el ritmo de crecimiento, porque aunque no la ha experimentado directamente sí que ha afectado mucho a los países que importan sus producciones, por lo que las exportaciones disminuyeron gravemente. Pero en conjunto,

la economía sigue manteniendo la tendencia creciente, ya que ahora el motor de crecimiento es la fuerte demanda interna .La tasa de inflación fue del 2,6% en 2013.

Introduciendo una perspectiva histórica, hemos de señalar que este crecimiento tuvo origen en el proceso de reformas iniciado por Deng Xiaoping en 1979. Consiste en un sistema político socialista, que se basa en una economía mixta, aunque el control está en el gobierno central. Deng Xiaoping estableció la política de reforma económica y apertura al exterior, que ha generado un cambio radical en la sociedad china, en la economía y la política. A su vez, ha creado una tendencia migratoria tanto interna como externa o internacional. Pero hay que tener en cuenta en que la reforma económica China fue mucho más rápido si la comparamos con Europa, y no estuvo acompañada de cambios institucionales en el sistema político.

Otro concepto importante en la descripción de China es el de área metropolitana. Consiste en una unidad que tiene un núcleo central con un elevado volumen de población a la que se vinculan otras poblaciones adyacentes de menor entidad, que tiene un elevado grado de integración social y económica con el núcleo. En China hay ocho grandes áreas metropolitanas muy importantes (sin contar la capital de Taiwán), que son Hong-Kong, Shanghái, Pekín, Guangzhou, Wuhan, Qingji, Chengyu y Shenda

De entre ellas, las mayores como Hong-Kong, Shanghái y Pekín son las que aportan más peso en la tasa de crecimiento de la economía China, tanto en aspectos de PIB per cápita, como de tasa de crecimiento. Eso no es sólo debido a su ventaja geográfica, ya que se favorece al comercio exterior, porque muchas de ellas son zonas costeras, y favorece al sector turístico, sino también por alto grado de concentración en la población, que permite el surgimiento de economías de aglomeración. Un caso muy relevante es el de la subprovincia de Cantón, donde está el área metropolitana de Shenzhen, que fue la primera zona económica especial que se estableció después de la reforma y apertura. Se considera siempre como la “ventana de esa reforma”, primera región en que se aplica la subasta de tierras, que determinó como objetivo estratégico la

innovación. Su éxito tanto en el crecimiento de PIB, como de comercio exterior, hace que se aumente su influencia económica no solo nacional, sino internacional.

El Índice de Desarrollo Humano, (IDH), depende de tres variables muy importantes: vida larga saludable, conocimiento y nivel de vida. Por lo tanto, puede ser una buena aproximación del cambio estructural y del estilo de vida en el interior de China. El aumento en renta per cápita ocasiona una elevación de la esperanza de vida. Podemos concluir que China es uno de los países del mundo que más ha mejorado en este indicador en los últimos años gracias al crecimiento económico, las inversiones en infraestructuras, garantizan una administración eficiente, el avance del sector terciario, las posibles medidas en la mejora de sanidad y educación, etc. Sin embargo, esta mejora es lenta, debido a la política comunista, ya que se aplica un sistema centralizado en la toma de decisiones con elevados costes de transacción, el riesgo de internalidades y corrupción. Eso hace que los ciudadanos participen muy poco en las actividades públicas, por tanto los gobiernos también tienen muy difícil saber las verdaderas preferencias de los ciudadanos, y favore la corrupción, el clientelismo, los abusos de poder, la dificultad de reducir las desigualdades entre ricos y pobres. Y por último, el tema del cambio climático hace que aumenten con frecuencia inundaciones, terremotos, por lo que la calidad de vida y la mejora en el IDH, a largo plazo, puede estar en riesgo.

## ANEXO II. LA POBLACIÓN CHINA EN ESPAÑA

**Tabla A2.1. Población China en España y su tasa de crecimiento (%) entre 2008-2014.**

	2008	2014	TC
Total en España	125914	186031	5.73%
LA COMUNIDAD MADRID	33489	49851	5.85%
CATALUÑA	38648	49773	3.68%
COMUNIDAD VALENCIANA	14197	20475	5.37%
ANDALUCIA	10476	19496	9.28%
CANARIAS	6215	9229	5.81%
ARAGON	3351	5471	7.25%
PAIS VASCO	3282	5232	6.89%
CASTILLA-LA MANCHA	2648	5180	10.06%
BALEARS	3486	4733	4.47%
REGION DE MURCIA	2491	3987	6.95%
CASTILLA LEON	2559	3456	4.39%
GALICIA	1767	2856	7.10%
ASTURIAS	1001	1556	6.50%
EXTREMADURA	720	1497	11.02%
COMUNIDAD FORAL DE NAVARRA	613	1378	12.27%
CANTABRIA	536	1048	10.05%
LA RIOJA	364	627	8.08%
CEUTA	52	136	14.72%
MELILLA	22	70	17.98%

Fuente: Elaboración propia a partir de los datos del INE

**Tabla A2.2. Tasa crecimiento (%) de población China en España entre 2000-2007**

	2000	2007	TC
Total	19191	106652	23.911%
ANDALUCÍA	1880	8339	20.467%
ARAGÓN	256	2850	35.153%
ASTURIAS, PRINCIPADO DE	100	856	30.785%
BALEARS, ILLES	686	2867	19.574%
CANARIAS	1156	5342	21.086%
CANTABRIA	86	517	25.134%
CASTILLA Y LEÓN	244	2255	32.044%
CASTILLA - LA MANCHA	324	2011	25.634%
CATALUÑA	4397	33689	28.986%
COMUNITAT VALENCIANA	3283	12514	18.206%
EXTREMADURA	129	634	22.022%
GALICIA	243	1496	25.506%
MADRID, COMUNIDAD DE	4877	27476	24.122%
MURCIA, REGION DE	586	2069	17.080%
NAVARRA, COMUNIDAD FORAL	102	554	23.556%
PAÍS VASCO	739	2810	18.170%
RIOJA, LA	86	318	17.758%
CEUTA	15	41	13.393%
MELILLA	2	14	27.537%

Fuente: Elaboración propia a partir de los datos del INE

**Tabla A2.3. Tasa crecimiento (%) entre 2001-2007 de trabajadores chinos afiliados a la seguridad social en alta laboral**

	2001	2007	Tasa de crecimiento promedio
totales	20260	59143	16.54%
Hombres	13353	36044	15.24%
Mujeres	6903	23099	18.83%

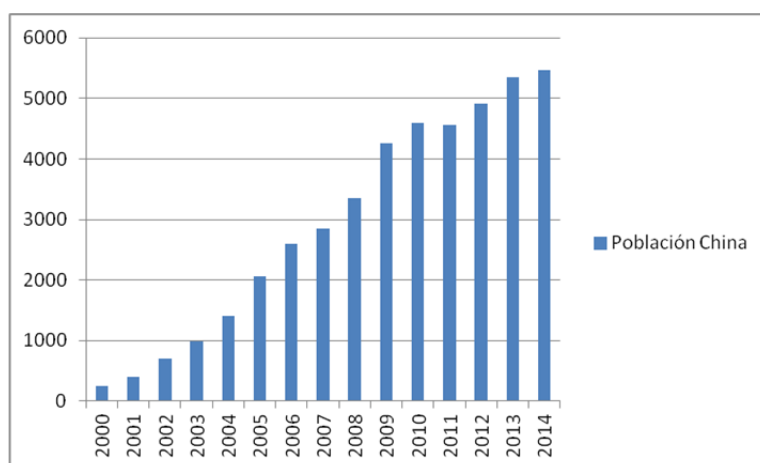
Fuente: elaboración propia a partir de los datos del Anuario Estadístico de Extranjería

## ANEXO III. LA EMIGRACIÓN CHINA EN ARAGÓN

Resulta muy interesante de añadir con un ejemplo de una comunidad concreta que presenta algún fenómeno relevante. En nuestro caso, elegimos la Comunidad Autónoma Aragón.

### Gráfico A3.1. La evolución población China en Aragón entre 2000-2014

**Unidad: personas**

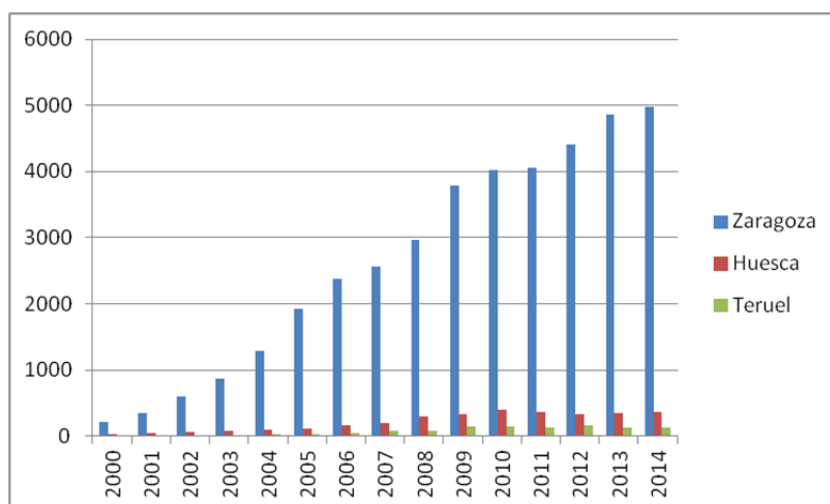


Fuente: elaboración propia a partir de los datos del INE

Según los datos del Instituto Nacional de Estadística (INE), hasta 2014 ha empadronado 5471 inmigrantes chinos, es uno de los inmigrantes en que se superan 5000 habitantes en esta comunidad, aunque siendo los rumanos han superado 50000 personas y los marroquíes han llegado 19463 personas. El gráfico A3.1 representa la evolución población China en Aragón desde 2000 hasta 2014, junto con el gráfico A3.2, observamos la población China tiende a crecer, su crecimiento no ha influido por la caída del crisis internacional. La mayoría de ellos están concentrados en la capital

administrativa de Aragón que es Zaragoza. También hay otros agrupados en Huesca y Teruel.

**Gráfico A3.2. La distribución población China en Aragón entre 2000-2014 en unidades de personas**



Fuente: elaboración propia a partir de los datos del INE

En cuanto fijamos las comarcas dentro de la comunidad Aragón, nos damos cuenta de que son los inmigrantes rumanos y marroquíes los que ocupan de mayor peso, la mayoría de ellos se dedica a la agricultura, la construcción, la peluquería, y tiendas de frutas. En cambio solo hay una minoría de los inmigrantes chinos que se desplaza hacia las comarcas como Barbastro o Cinco Villas.

A diferencia de otros colectivos, como los ciudadanos marroquíes, el principal motivo de elegir a Aragón como destino, es la economía rural diversificada, la mayoría de ellos se dedican al sector primario. En cambio los inmigrantes chinos, su motivo de coger Zaragoza como el destino final de emigración no solo por ser la provincia que tienen mayor número de habitantes dentro de la comunidad Aragón, ni por ser la cuarta provincia más grande entre todos territorios españolas, sino sobre todo, tienen una mayor especialización e intensidad en el sector industrial, y el papel del sector servicios también han sido muy importante. También cabe decir la relevancia del sector de construcción antes de la caída de la crisis internacional. Aparte de los factores

sectoriales, también están los costes de la vida cotidiana, en comparación con la comunidad Madrid, Cataluña o Sevilla, Zaragoza tiene menor coste tanto en la instalación de los negocios como los consumos básicos. Aunque la crisis reciente ha provocado la caída del poder adquisitivo de los zaragozanos, el cierre de los locales en diferentes barrios, pero en comparación con otras ciudades, la hostelería como los bares en Zaragoza en la mano de los inmigrantes chinos sigue siendo un mito. Los retornos de los inmigrantes chinos en Zaragoza también han sido menores en comparación con otras ciudades, incluso muchos inmigrantes chinos por la información en red difundida entre compatriotas están dispuestos a elegir a Zaragoza como nuevo destino de emigración.

La mayor debilidad de Zaragoza en comparación con otras ciudades grandes es la ausencia de atracción de los estudiantes chinos y los inmigrantes cualificados. Aunque el Ministerio de educación ha intentado establecer la conexión entre la universidad de Zaragoza con las universidades prestigiosas en China, su principal objetivo fue el intercambio cultural y el aprendizaje, y sobre todo firmar convenios de colaboración para atraer a alumnos chinos incluso la vicerrectora de Relaciones Internacionales y Cooperación al Desarrollo visitó las universidades de Estudios Internacionales como SISU de Shanghai, XISU de Xi'an y de Estudios Internacionales de Cantón. Aun así, reciben pocos estudiantes chinos para estudiar un máster o investigación I+D. En cambio reciben muchos estudiantes franceses, italianos, alemanes. En cambio Madrid o Salamanca son las ciudades que reciben más estudiantes chinos. En la actualidad, los que cursan en la universidad de Zaragoza son inmigrantes chinos de la segunda generación, aunque hay pocos. La mayoría de ellos planean marcharse de Zaragoza al acabar los estudios universitarios. No tienen interés de seguir los negocios tradicionales de sus familiares.

Además, en comparación con Madrid o Barcelona, los inmigrantes chinos están mucho menos concentrados. No hay un barrio específico, ni tampoco ha habido asociaciones de chinos numerosas. El interés del intercambio cultural también ha sido



menor. La mayoría de los negocios son empresas familiares pero en tamaño mucho más reducido. No tienen una cadena en que se enlaza entre todos los parentescos en la instalación de los negocios, sino más bien, hay ayuda mutua entre ellos. Pero no en la unificación de los negocios.